



# **EMPILHADEIRAS:** *Fabricantes, Distribuidores, Importadores e Locadores*

Anunciados os finalistas  
do IFOY Award 2020



Canal Logweb

in

Portale Revista Logweb

@grupologweb

Compacta por fora, robusta  
por dentro

# 8FBE

Se você precisa de uma empilhadeira compacta para realizar manobras em áreas com pouco espaço físico, a **TOYOTA** tem a solução perfeita.



Modelo **8FBE**, com capacidade de até 2.0 toneladas e elevação máxima de até 6.0 metros.



A **8FBE** é a escolha certa para operações em locais que possuem pouco espaço físico. Energeticamente eficiente devido ao seu sistema de recuperação de energia, resistente à água, sendo capaz de operar em áreas externas auxiliando em cargas e descargas de caminhões, containers, vagões de trem e no transporte dentro de armazéns sem qualquer dificuldade por conta de sua robustez e seu design compacto.

Encontre a **TOYOTA** mais perto de você no site [www.toyotaempilhadeiras.com.br](http://www.toyotaempilhadeiras.com.br)

Central de Atendimento +55 11 3511 0400

/ToyotaEmpilhadeira

/toyota-empilhadeiras

ToyotaEmpilhadeiras

**TOYOTA**  
**EMPILHADEIRAS**

# Destaque para empilhadeiras

Nesta edição de *Logweb*, o leitor vai encontrar a nossa tradicional cobertura do segmento de empilhadeiras, abrangendo os fabricantes, distribuidores, importadores e locadores. Lembrando que a *Logweb* faz esta resenha desde o seu início, em 2002, e que a mesma já se tornou referência no segmento, tanto pela análise do mercado nos quatro segmentos, quando pelas tabelas com os dados dos equipamentos disponíveis no Brasil.

Da análise nesta edição, referente ao desempenho do setor em 2019 e as perspectivas quanto a 2020, podemos inferir: o mercado começou a apresentar um desempenho mais significativo no final do ano passado, a ponto de prometer um crescimento bastante satisfatório para o ano que se inicia, deixando para trás a crise, como acentuam alguns dos entrevistados; e, também, que as empilhadeiras elétricas estão ganhando mercado sobre as a combustão, embora as GLP ainda apresentem um bom desempenho.

Acompanhe estes e outros dados interessantes – como as novidades nas máquinas e os novos nichos de mercado – nas quatro matérias que englobam a cobertura especial de *Logweb*.

Ainda nesta edição, divulgamos os finalistas da edição 2020 do IFOY Award (International Intralogistics and Forklift Truck of the Year),

destacado prêmio do qual a *Logweb* é jurada. Nesta oitava edição, o júri irá avaliar 17 soluções de 16 fabricantes para selecionar os grandes destaques em intralogística do ano em sete categorias. Veja quem são os indicados – lembrando que a *Logweb* também vai publicar os ganhadores.

Já a entrevista desta edição é com Loran Mariano, Managing Director da W6connect, empresa de mídia e eventos B2B com sede em Londres que organiza eventos e programas de alta qualidade, orientados por conteúdo, que permitem que comunidades especializadas se conectem e compartilhem conhecimentos. Loran fala dos eventos que realizarão no Brasil em 2020 e também sobre o webinar: como funciona e sua importância dentro do conceito atual de negócios.

Aproveitamos para informar, ainda, que para este ano promovemos alterações nas edições da revista, de modo a se adequar à nova realidade do mercado. Assim, passamos a ter, alternadamente, revistas impressas – sobretudo para circulação nos grandes eventos que ocorrerão em 2020 – e digitais, com o mesmo cuidado no conteúdo, de forma a levar, continuamente, as informações que os nossos leitores precisam. Ou seja, duas revistas alternadas durante o ano com a mesma qualidade editorial que sempre caracterizou a *Logweb*. Aproveite.

## Os editores



ISSN 2317-2258

Publicação, especializada em logística, da Logweb Editora Ltda.  
Parte integrante do portal [www.logweb.com.br](http://www.logweb.com.br)

**Redação, Publicidade, Circulação e Administração**  
Rua Engenheiro Roberto Mange, 353  
13208-200 - Anhangabaú - Jundiaí - SP  
Fone/Fax: 11 3964.3744 - 3964.3165

**Diretor de Redação**  
Wanderley Gonelli Gonçalves  
Cel: 11 94390.5640  
(MTB/SP 12068)  
[jornalismo@logweb.com.br](mailto:jornalismo@logweb.com.br)

**Redação**  
Carol Gonçalves (MTB/SP 59413)  
[redacao2@logweb.com.br](mailto:redacao2@logweb.com.br)

**Diretora Executiva**  
Valéria Lima de Azevedo Nammur  
[valeria.lima@logweb.com.br](mailto:valeria.lima@logweb.com.br)

**Diretor de Marketing**  
José Luiz Nammur  
[jlnammur@logweb.com.br](mailto:jlnammur@logweb.com.br)

**Diretor Administrativo-Financeiro**  
Luis Cláudio R. Ferreira  
[luis.claudio@logweb.com.br](mailto:luis.claudio@logweb.com.br)

**Administração**  
Wellington Christian Borsarini  
[admin@logweb.com.br](mailto:admin@logweb.com.br)  
Caroline Fonseca (Auxiliar Administrativa)  
[admin2@logweb.com.br](mailto:admin2@logweb.com.br)

**Diretora Comercial**  
Maria Zimmermann Garcia  
Cel.: 11 99618.0107 e 94382.7545  
[maria.garcia@grupologweb.com.br](mailto:maria.garcia@grupologweb.com.br)

**Gerência de Negócios**  
Nivaldo Manzano - Cel.: 11 99701.2077  
[nivaldo@logweb.com.br](mailto:nivaldo@logweb.com.br)  
José Oliveira - Cel.: 11 96675-4607  
[oliveira@logweb.com.br](mailto:oliveira@logweb.com.br)

**Diagramação**  
Alexandre Gomes

## Empilhadeiras

### 6 FABRICANTES:

Expectativas para 2020 são positivas, mas ao mesmo tempo conservadoras

## Empilhadeiras

### 16 DISTRIBUIDORES:

2019 foi marcado pelas incertezas de um novo governo. Mas 2020 promete ...

## Empilhadeiras

### 24 IMPORTADORES:

Burocracia e como prever a demanda são fatores que marcam o desempenho do segmento

## Empilhadeiras

### 30 LOCADORES:

O mercado está migrando para as máquinas elétricas, em razão de fatores ambientais e de pessoal

### Agenda

Consulte no portal [www.logweb.com.br](http://www.logweb.com.br) a agenda com informações sobre feiras, fóruns, seminários, cursos e palestras nas áreas de logística, Supply Chain, embalagem, movimentação, armazenagem, automação e comércio exterior.

[www.logweb.com.br](http://www.logweb.com.br)

### 38 Premiação

IFOY Award 2020:  
17 soluções de 16 fabricantes concorrem ao “Oscar da Intralogística”. Logweb é jurada

### 42 Coluna SETCESP

Frete Valor não é seguro!

### 47 Empilhadeiras

CLARK investe em nova sede própria no Polo Tecnológico de Campinas, SP

### 48 Expansão

Novo CD da Ativa amplia capacidade de armazenagem e movimentação da empresa em 50%

### 50 Fique por dentro

## Entrevista

### 44 Loran Mariano,

da W6connect, fala sobre os vários eventos a serem realizados em 2020 no Brasil e as suas características



HWD

# Em 2020, a MODERN seguirá avançando junto com o Brasil!

Chegaremos em mais cidades e teremos ainda  
mais serviços para nossos clientes.

A MODERN já está presente em Campinas, Brasília,  
Goiânia, Manaus, Recife e Rio de Janeiro.



Venha nos visitar  
na Intermodal 2020!

De 17 à 19 de Março  
no São Paulo Expo - Stand C13.

**M**  
**S**  
**W** MODERN Logistics  
Soluções que geram negócios.

(11) 4063-9338 / (92) 3090-0403  
[WWW.MODERN.COM.BR](http://WWW.MODERN.COM.BR)  
[f /MODERNLOGISTICS](https://www.facebook.com/MODERNLOGISTICS)  
[in /COMPANY/MODERNLOGISTICS](https://www.linkedin.com/company/modernlogistics)

# Fabricantes: expectativas para 2020 são positivas, mas ao mesmo tempo conservadoras

*A visão otimista é marcada, sobretudo, pelo desempenho do setor no final de 2019. Mas, para este ano que se inicia, as perspectivas são dependentes da melhoria da economia e dos resultados positivos das reformas econômicas.*

niciamos a nossa tradicional matéria sobre o mercado brasileiro de empilhadeiras destacando que, após anos difíceis, os fabricantes destes equipamentos vislumbram um ano de 2020 mais promissor em termos de vendas.

Por exemplo, Roberto Fernandes, administrador da Byg Transequip Indústria e Comércio de Empilhadeiras, diz que para o primeiro semestre de 2020 trabalham com a expectativa de um mercado muito parecido com o do segundo semestre de 2019 – com aumento nas vendas e nos serviços. “Mas não podemos esquecer que ainda nos deparamos com um cenário onde muitas indústrias reduziram muito sua capacidade produtiva e a retomada requer algum tempo. Mas apostamos na recuperação econômica e buscaremos alternativas em outros segmentos, e temos projeção de crescimento de 10%, principalmente motivado pelo envelhecimento da frota nacional, projetos especiais, contratos de manutenções preventivas/corretivas e locações de equipamentos hidráulicos, o que há algum tempo tornou-se tendência de mercado.”

Também mostrando otimismo, Carlos Ferreira, CEO da CLARK Material Handling Brasil, diz que, em adição ao crescimento experimentado em 2019, entre 10% e 15%, projetam um novo crescimento para o ano de 2020 acima de 10% sobre os números de 2019. Ainda de acor-



**Ferreira**, da CLARK: há uma clara tendência de substituição das máquinas a combustão por contrabalançadas elétricas, que mantêm a mesma performance

do com ele, a saída da crise deve se traduzir em gradual crescimento, principalmente com a chegada de novos investimentos em logística, distribuição e construção civil, uma utilização maior dos recursos produtivos e manufatureiros já instalados, uma manutenção do alto desempenho do setor agropecuário, além de uma expectativa positiva na retomada da economia como um todo.

“Para 2020, minha previsão é que a taxa de crescimento apresente va-

lores muito próximos aos de 2019, com algo em torno de 10% em relação ao ano passado. Continuamos acompanhando a tendência de substituição de equipamentos a combustão pelos equipamentos elétricos e o posicionamento estratégico das empresas em relação à sustentabilidade e segurança”, diz Raphael de Souza, gerente Corporativo Comercial da Jungheinrich Lift. É também com base nas empilhadeiras elétricas que Elton Lima, executivo de Vendas da Kalmar, traça suas perspectivas para 2020: “temos boas perspectivas para o Brasil em 2020, especialmente para o setor industrial com empilhadeiras elétricas de médio porte, na faixa de peso operacional de 9,0 a 18 toneladas”. Marcelo Bracco, diretor geral da Manitou para o Brasil e América Latina, é outro otimista com relação ao mercado de empilhadeiras em 2020. “Se a tão esperada estabilidade econômica de fato vier, esperamos crescer no segmento de empilhadeiras 30% e atingir o patamar semelhante ao de 2014, ano anterior ao início da crise.”

Denis Dutra de Oliveira,  
CEO da Paletrans Em-



pilhadeiras, também possui expectativas positivas para 2020, mas ao mesmo tempo conservadoras. "Esperamos um crescimento da ordem de 10% considerando uma tendência de vivermos um cenário político-econômico bastante similar ao de 2019, e contando com resultados positivos das reformas, baixa da taxa de juros e câmbio ligeiramente acima do que vimos também em 2019."

Adriana Firmo, diretora Sales & Service da KION South America, também acredita que o mercado, em 2020, seja igual ao de 2019, mas para isso é necessário que todas as reformas em tramitação no Congresso sejam aprovadas.

das, pois do contrário é possível que haja uma queda de mercado em 2020. "Como todos os segmentos, esperamos maior demanda, com maiores investimentos", completa Luis Humberto Ribeiro, da Zeloso Indústria e Comércio, destacando que sua empresa é especializada em empilhadeiras especiais.

### Como foi o ano de 2019

Mas, qual a base para este otimismo com relação a 2020? O que o ano passado representou para o setor? Devido à retração econômica e ao baixo nível de investimentos em 2019, não foi possível um crescimento para o setor de empilhadeiras, mas foi possível manter os níveis de 2018.

"Foi um ano difícil de trabalhar, começou com os números bem abaixo do esperado, devido aos diversos fatores políticos e econômicos. Tivemos essa situação revertida no



**Souza**, da Jungheinrich, destaca que o setor de intralogística no Brasil deve ter fechado o ano de 2019 com crescimento de aproximadamente 12% em relação a 2018

segundo semestre, quando notamos um aumento significativo nas vendas e nos serviços. Com tudo isso buscamos nos estabilizar o máximo, obtendo, assim, resultados positivos em relação ao mercado e nos estruturando para o aumento e

## Linha Completa de Empilhadeiras Elétricas e a Combustão



FABRICANTES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro			BYD BRASIL - BYD Campinas/SP	BYG Transequip - BYG Cajamar/SP	Cargotec Brazil Kalmar Santos/SP	Clark Empilhadeiras Clark Campinas/SP	Hyster/Yale - Hyster/Yale Itu/SP	Jungheinrich Lift Truck Jungheinrich Itupeva/SP	Kion Group - Baoli Indaiatuba/SP	Manitou Manitou Vinhedo/SP	Paletrans Empilhadeiras Paletrans Cravinhos/SP	Still - Still São Bernardo do Campo/ SP
Classe I			Classe I									
Empilhadeira elétrica de contrapeso	24 V	até 1000 kg					X					
		até 1300 kg	X				X					
		até 1600 kg					X			X		
	48 V	até 1400 kg		X			X	X	X	X	X	
		até 1600 kg		X			X	X	X	X		
		até 1800 kg		X			X	X	X	X		
		até 2000 kg		X			X	X	X	X		
		até 1600 kg	X				X			X		
		até 1800 kg	X				X			X		
	80 V	até 2000 kg	X				X			X		
		até 2500 kg	X			X	X	X	X	X		
		até 3000 kg	X			X	X	X	X	X		
		até 4000 kg	X			X	X	X	X	X		
		até 5000 kg	X	X	X		X			X		
		> que 5000 kg	X	X								
Classe II			Classe II									
Selecionadora de pedidos	vertical	até 1000 kg					X					
		até 1200 kg					X					
		> que 1200 kg		X			X					
Empilhadeira	trilateral	até 1000 kg					X					
		até 1300 kg					X					
		até 1500 kg					X					
		até 1200 kg					X				X	
		até 1400 kg			X		X				X	
	retrátil	até 1600 kg	X		X		X	X	X	X	X	
		até 1700 kg			X		X				X	
		até 2000 kg				X	X	X	X	X	X	
		até 2500 kg				X					X	
		> que 2500 kg									X	
Transpaleta elétrica	operador sentado	≥ 2000 kg							X			
Classe III			Classe III									
Selecionadora de pedidos	horizontal	até 1000 kg	X				X				X	
		até 1600 kg	X								X	
		até 2000 kg	X		X		X				X X	
Empilhadeira patolada	operador andando	até 1000 kg		X			X	X	X		X	
		até 1200 kg		X			X	X	X		X X	
		até 1400 kg	X				X	X	X		X X	
		até 1600 kg	X	X		X	X	X	X		X X	
		até 2000 kg		X			X	X	X		X	
	operador na plataforma	até 1400 kg	X				X	X	X		X X	
		até 1600 kg	X	X		X	X	X	X		X X	
		até 2000 kg		X			X	X	X		X	
		até 1600 kg			X			X			X	
		até 1800 kg					X				X X	
Transpaleta elétrica	operador andando	até 2000 kg	X	X		X		X	X		X X	
		até 2200 kg		X			X	X	X		X	
		até 3000 kg				X		X			X	
		até 2000 kg	X	X				X	X		X X	
		até 2400 kg	X				X		X		X	
	operador na plataforma	até 2700 kg	X								X X	
		> que 2700 kg	X			X		X			X	

FABRICANTES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro		BYD BRASIL BYD Campinas/SP	BYG Transequip BYG Cajamar/SP	Cargotec Brazil Kalmar Santos/SP	Clark Empilhadeiras Clark Campinas/SP	Hyster/Yale - Hyster/ Yale Itu/SP	Jungheinrich Lift Truck Jungheinrich Itupeva/SP	Kion Group Baoli Indaiatuba/SP	Manitou Manitou Vinhedo/SP	Paletrans Empilhadeiras Paletrans Cravinhos/SP	Still - Still São Bernardo do Campo/SP
Classe V		Classe V									
Empilhadeira a combustão	até 1800 kg			X		X	X	X			
	até 2000 kg			X		X	X	X			
	até 2500 kg			X		X	X	X		X	
	até 3000 kg			X		X	X	X		X	
	até 4000 kg			X	X	X	X	X			
	até 5000 kg	X	X			X	X	X			
	até 6000 kg	X	X				X	X			
	até 7000 kg	X	X				X	X			
	> que 7000 kg			X			X	X			
Classe VI		Classe VI									
Rebocador elétrico	até 3000 kg	X	X			X			X		
	até 6000 kg	X				X			X		
	até 25.000 kg	X		X		X					
Rebocador a combustão	até 5000 kg					X					
	até 10.000 kg					X					
	> que 10.000 kg					X					



**Logweb:** várias mídias,  
para a máxima informação  
do leitor

Além desta **revista impressa**,  
o Grupo Logweb oferece várias outras opções de  
mídia aos seus leitores, para que se mantenham  
constantemente atualizados.

**Revista digital, portal, facebook, linkedin, canal Logweb no Youtube, podcast, newsletter, e-book.**

É só acessar.  
Está tudo **facilmente disponível**.

11 3964.3744 11 3964.3165



- @grupologweb
- Portal.e.Revista.Logweb
- @logweb\_editora
- logweb\_editora
- Canal Logweb

## FABRICANTES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro (outros modelos)

Cargotec Brazil - Kalmar Santos/SP			
Classe V			
Empilhadeira a combustão	Diesel	7000 a 9000 kg	
		9000 a 18000 kg	
		18.000 a 33.000 kg	
		33.000 a 52.000 kg	
		52.000 a 72.000 kg	
	Reachstacker Contêiner Vazio (top loader)	10.000 a 12.000 kg	
	Reachstacker Contêiner Cheio	42.000 a 45.000 kg	
	Reachstacker Intermodal	45.000 kg	
	Reachstacker Industrial	50.000 a 130.000 kg	
Classe VI			
Rebocador Elétrico	Terminal Tractor	PBT até 85.000 kg	
		PBT até 85.000 kg	
		PBT 85.000 a 120.000 kg	
Saur Panambi/RS			
Transpaleteira Manual		3.000 kg	
Empilhadeira Manual		1.000 kg	
		1.500 kg	
Empilhadeira Manual Elétrica		1.000 kg	
		1.500 kg	
Highlifter (Transpaleteira Pantográfica)		1.000 kg	
Zeloso Itapecerica da Serra/SP			
Empilhadeira Manual		100 kg	
		500 kg	
		1.000 kg	
Empilhadeira Motorizada		500 kg	
		1.000 kg	

a projeção esperada em 2020", ressalta Fernandes, da Byg Transequip. Souza, da Jungheinrich, destaca que o setor de intralogística no Brasil deve ter fechado o ano de 2019 com crescimento de aproximadamente 12% em relação a 2018. "Comparando com outros mercados, vemos um potencial de elevação ainda maior no futuro. O Brasil tem hoje em torno de oito máquinas novas vendidas ou locadas por ano para 100 mil habitantes. Na Alemanha, esse número gira em torno de 130 máquinas por 100 mil habitantes, e no Chile são 34 máquinas por 100 mil habitantes."

O gerente Corporativo Comercial também lembra que em 2019 investiram ainda mais em treinamentos para os seus profissionais, inaugurando o seu Centro de Treinamento LATAM, localizado em Itupeva, SP. Já Ferreira, CLARK, aponta que 2019 foi melhor que 2018 em termos de mercado, principalmente em máquinas GLP, por conta da renovação de frota já bastante velha em operação. "Além disso, o ano de 2019 foi um importante marco para a CLARK no Brasil, pois atingimos todos os objetivos de vendas e de lançamentos de produtos. Também em 2019 a CLARK mudou-se para novas instalações, que possibilitarão a expansão mais agressiva da marca para os próximos anos."

Lima, da Kalmar, também salienta que 2019 foi um ano interessante para o crescimento de market share da empresa no segmento industrial, em especial com empilhadeiras elétricas. "Observamos que há uma intensa busca por sustentabilidade, eficiência energética, confiabilidade operacional e, principalmente, segurança."

Bracco, da Manitow, também revela que a empresa percebeu uma leve melhora no segmento de empilhadeiras – tanto que fechou o ano com um crescimento de 25%. "Para o nosso segmento – empilhadeiras especiais –, 2019 foi um ano razo-



**Adriana**, da KION: o setor de movimentação e armazenagem, em especial empilhadeiras e transpaleteiras, segue em recuperação desde a crise de 2016

vel, com poucos investimentos", contrapõe Ribeiro, da Zeloso.

Adriana, da KION South America, revela que o mercado de movimentação e armazenagem de materiais, em especial empilhadeiras e transpaleteiras, segue numa tendência de recuperação desde a crise de 2016. Em 2019, este mercado deve ter fechado com um crescimento em torno de 12% em relação a 2018, em número de unidades vendidas.

"O ano de 2019 foi bastante desafiador para as indústrias de bens de capital de uma forma geral. Planejar num cenário de variação cambial e incertezas políticas como o nosso é uma tarefa muito difícil. Porém, mesmo com todas estas dificuldades fechamos o ano com um resultado positivo e crescimento em relação a 2018", completa a diretora Sales & Service da KION South America.

Oliveira, da Paletrans, também considera que o ano de 2019 foi bastante instável, com tendências imprevisíveis e uma elasticidade de demanda muito grande. "Tivemos um 1º Trimestre bastante aquecido, porém vi-



# Bauko

## LÍDER EM LOCAÇÃO DE EMPILHADEIRAS.

Linha completa  
de empilhadeiras  
à sua disposição

ELÉTRICAS,  
A COMBUSTÃO  
E RETRÁTEIS



**Movimentando o seu  
negócio com eficiência**

Mais produtividade na  
movimentação de carga  
com equipamentos  
modernos e robustos



EXPERTISE EM  
DIVERSOS SEGMENTOS  
FRIGORÍFICOS, SUPERMERCADOS,  
INDÚSTRIAS E MUITO MAIS



DISPONIBILIDADE E  
CENTROS DE APOIO  
EM TODO O BRASIL



EQUIPE TÉCNICA  
ESPECIALIZADA

[WWW.BAUKOMOVIMENTACAO.COM.BR](http://WWW.BAUKOMOVIMENTACAO.COM.BR)

**113693.9339**  
EMPILHADEIRAS

**113693.9416**  
PEÇAS / MANUTENÇÃO

/BAUKOMOVIMENTACAO

/BAUKOMOV

@BAUKOMOVIMENTACAO

mos o mercado segurando os investimentos no 2º e 3º trimestres, com meses de alta demanda alternados com meses de baixíssima demanda, apenas retomando no 4º trimestre. Este perfil se deu não apenas no mercado da empilhadeiras, mas em todo o mercado de máquinas e equipamentos, portanto impactando da mesma forma o nosso. Entrando em mais detalhes, pudemos verificar um aumento no mercado da empilhadeiras a combustão quando comparado com o ano passado, porém o mesmo não ocorreu ou de magnitude bem inferior para as empilhadeiras elétricas, culminando então em grandes desafios para nós da Paletrans."

## Novos nichos de mercado

Também é interessante notar os novos nichos de mercado que estão optando pelo uso de empilhadeiras e as tendências. E também os tipos de máquinas mais vendidas.

Destaque deve ser dado à clara tendência de substituição das máquinas a combustão por contrabalançadas elétricas, as quais mantêm a mesma performance com muito menor impacto ambiental, diz Ferreira, da CLARK.

"Entre as empilhadeiras mais vendidas no Brasil listamos 10 modelos diferentes, em máquinas a combustão, sendo a GTS o carro chefe. Em nossa linha completa de máquinas elétricas, vale destacar a contrabalançada EPXi, lançamento de 2019, e a retrátil SRX16, desenvolvida na Alemanha cujas vendas dobraram em 2019."

No caso da Kalmar, o executivo de Vendas aponta como as mais vendidas, os modelos ECG80-6 de 8 tone-



**Bracco**, da Manitou, revela que a empresa percebeu uma leve melhora no segmento de empilhadeiras – tanto que fechou 2019 com um crescimento de 25%



**Lima**, da Kalmar; "temos boas perspectivas para 2020, especialmente para o setor industrial com empilhadeiras elétricas de médio porte, na faixa de 9,0 a 18 ton"

ladas e a ECG160-6 de 16 toneladas, ambas elétricas e com baterias de lítio ou chumbo-ácidas.

Já como tendências, Bracco, da Manitou, lembra que o setor florestal tem utilizado bastante as empilhadeiras todo terreno, pois são máquinas pequenas, que se adaptam facilmente a todo tipo de ambiente, e suportam bastante peso. Um segmento com bastante potencial, diz ele.

E também devem ser apontadas a indústria de embalagens, de base e farmacêutica/química como nichos de usuários de empilhadeiras, agora segundo Ribeiro, da Zeloso.

## Inovações

Os participantes desta matéria especial também apontam as inovações em relação às empilhadeiras, em termos de tecnologia embarcada e outros fatores.

Fernandes, da Byg Transequip, ressalta que um dos focos e tendências da empresa está voltado para projetos especiais, devido a uma grande necessidade de mercado em desenvolvimento de novos produtos automatizados e personalizados. Assim, a fabricante procura aplicar tecnologias de ponta, como sensores e controladores de movimento, de modo a garantir segurança e produtividade dos usuários com redução de custo operacional.

O CEO da CLARK salienta que o Brasil atravessou um período de crise, no qual o mercado de empilhadeiras ficou bastante retraído, e questões como produtividade, ergonomia e até segurança foram colocadas em segundo plano, sendo dado maior enfoque e atenção ao preço de aquisição da máquina.

Já no segundo semestre, essas questões voltaram à tona e equipamentos com mais tecnologia embarcada, que focam ganhos de produtividade, uma melhor e mais adequada ergonomia e uma operação mais segura – o que, ao final, se traduz em um menor custo de propriedade – deram um adicional impulso à CLARK no mercado.

"Em combinação com o reforço na sua linha de máquinas elétricas, a CLARK entregou 50% de suas vendas de 2019 já com tecnologia de íons de lítio", diz o CEO da empresa. Ele também afirma que a CLARK Brasil trouxe e m





**Oliveira**, da Paletrans: "esperamos um crescimento de 10% em 2020, considerando um cenário político-econômico bastante similar ao de 2019"

2019 a sua linha S-Series de empilhadeiras GLP e Diesel entre 2,5 e 3,5 ton. "Além disso, lançamos a transpaleta Wpx30 para movimentação horizontal de paletes de até 3 toneladas." Lima aponta como inovação o investimento global da Kalmar na eletrificação de todo o portfólio de equipamentos móveis. "No momento já dispomos de empilhadeiras elétricas de 5,0 a 18 toneladas, bem como empty container handler e trator de terminal/industrial, todos eles com as opções de baterias lítio ou chumbo-ácidas. Em 2020 novos modelos de maior capacidade con-

tarão com a opção elétrica, inclusive as reach stackers."

Além disso, toda nossa frota conta com o sistema de monitoramento remoto Kalmar Insight, nossa ferramenta de gestão remota de frota, aprimoramento da manutenção, gestão de peças de reposição e reciclagem de operadores. Outro ponto interessante é nossa ECO Reachstackers, tanto para operações portuárias quanto industriais, com contêineres, placas de aço, bobinas ou carga gerais. Ela possibilita uma redução média de 25% a 40% no consumo diário de diesel, principalmente em operações Intermodais.

No caso da KION South America, Adriana diz que relançaram a máquina retrátil cabinada para trabalho em ambiente frigorífico, com um projeto mais moderno e com melhor custo-benefício. A empresa também avançou nas máquinas com tecnologia de Li-Ion, tendo hoje todas as classes de empilhadeiras elétricas nacionais já disponíveis para trabalho tanto com baterias chumbo-ácidas como com as de Li-Ion.

"Percebemos um aumento da procura por soluções de automação na área de movimentação de materiais e também em soluções que visem sustentabilidade, que é o caso das máquinas com baterias de

Li-Ion", completa a diretora Sales & Service da KION South America.

O CEO da Paletrans também afirma que estão investindo bastante em tecnologias voltadas para a indústria 4.0, ferramentas como conectividade das máquinas (Iot), telemetria (Big Data) para geração e análise de dados para otimização de frotas e manutenções preditivas, preventivas e corretivas, veículos autônomos, etc. "Entendemos que a cada ano essa demanda vem crescendo no mercado e as operações de nossos clientes necessitam dessas ferramentas em completo funcionamento e harmonia para se manterem competitivas", aponta Oliveira. No caso da Manitou, a empresa pretende trazer ao Brasil, em breve, um modelo de empilhadeira que vai embarcada no caminhão. "Esse equipamento traz mais agilidade e produtividade para quem o utiliza. Só estamos aguardando as últimas homologações junto aos órgãos competentes", diz Bracco. Ribeiro, da Zeloso, completa esta matéria especial destacando que os equipamentos da empresa são fabricados para atender determinada necessidade de movimentação interna de carga, e têm rigoroso controle de segurança, como sensores, válvulas, etc. [logweb](#)



## A MODULAR ESTÁ MUITO BEM LOCALIZADA NO SUDESTE. E NO SUL E NORDESTE TAMBÉM!

Com qualidade máxima no gerenciamento de todos os processos, nossas filiais e unidades de negócios coletam e entregam cargas fracionadas em mais de 300 rotas e realizam operações diárias transportando cargas fracionadas para o sul, sudeste e nordeste e cargas completas para todo o Brasil.

Tudo com máxima eficiência, agilidade e pontualidade desde 1975.

Filial SP: (11) 2145-3500  
@infacebook /ModularCargas  
[www.modular.com.br](http://www.modular.com.br)



A GENTE SABE O QUE FAZ!



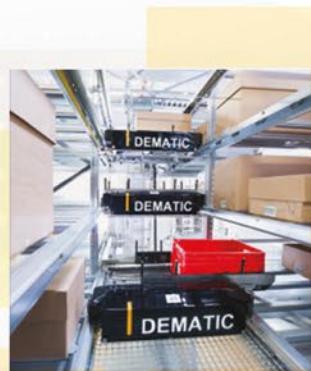
# KION South America

Seu parceiro de intralogística

**DEMATIC**

KION SOUTH AMERICA

Estruturas de Armazenagem



AGVs, Transportadores e Sorters



Transelevadores, Miniload e Multishuttle

Separadores de pedidos e Paletização

Soluções em Software

[www.dematic.com](http://www.dematic.com)

(11) 4066.8100



KION SOUTH AMERICA

Linha Completa Economy



Presença Global

Melhores Soluções de Manutenção



Ideal para o Mercado de Alta Competitividade



[www.baoli.com.br](http://www.baoli.com.br)

(19) 3115.0754

# CONHEÇA A FORÇA DAS NOSSAS MARCAS

Linde Material Handling



KION SOUTH AMERICA



**Linha Completa de Empilhadeiras**  
**Aplicações Heavy Truck**  
**Design e Tecnologia de Ponta**  
**Ergonomia e Durabilidade**  
**Performance e Sustentabilidade**

[www.lindeempilhadeiras.com.br](http://www.lindeempilhadeiras.com.br)

(11) 4066.8157

**STILL**  
KION SOUTH AMERICA



**Líder de Mercado**  
**Fabricação Nacional**  
**Inovação e Tecnologias Exclusivas**  
**Maior Cobertura de Mercado**  
**em Pós-Vendas**

[www.still.com.br](http://www.still.com.br)

(11) 4066.8100

[www.kion-southamerica.com](http://www.kion-southamerica.com)

KION South America

**KION**  
GROUP

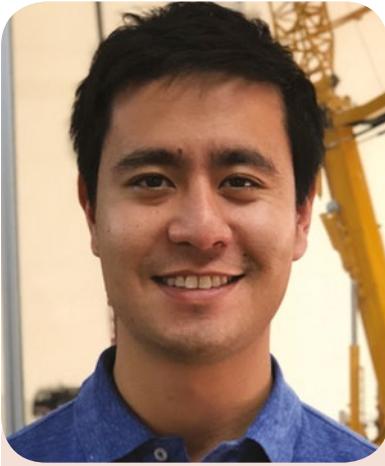
# **Distribuidores: 2019 foi marcado pelas incertezas de um novo governo. Mas 2020 promete ...**

*De fato, a posse e as ações do novo presidente do Brasil marcaram o início de 2019, mas o mercado foi, ao longo do ano, se adaptando e crescendo, enquanto as empresas buscavam renovar as suas máquinas.*

O ano de 2019 foi marcado pela recuperação do segmento de empilhadeiras. Pelo menos é o que aponta a maioria dos representantes das empresas distribuidoras destes equipamentos. Por exemplo, Eduardo Makimoto, diretor da AESA Empilhadeiras, diz que foi um ano bastante positivo para a distribuição. “A CLARK está com uma ampla gama de produtos e observando de perto as necessidades do mercado brasileiro, equilibrando preço e tecnologia. Com isso conquistamos bons negócios na venda de máquinas novas. O setor de serviço também merece destaque. Com a frota do país envelhecendo pela baixa reposição de máquinas dos últimos anos, os clientes estão voltando a enxergar as vantagens de realizar uma boa manutenção preventiva com um distribuidor autorizado”, diz ele.

Na opinião de Vinicius Santiago, coordenador de Marketing da Marcamp Equipamentos, o ano de 2019 foi dividido em dois pontos: as incógnitas de um novo governo e o desafio de consolidar a recuperação no segmento.

“2019 foi um bom ano em relação aos resultados, conseguimos crescer e ativar negócios adormecidos. Dessa forma, fechamos o balanço próximo ao que prevíamos e certos de que a crise ficou pra trás. Aproveitamos para investir em



**Makimoto, da AESA:** “estamos estimando um crescimento de 10% no mercado de empilhadeiras em 2020, puxado principalmente pela renovação de frota”

portfólio e se especializando em soluções personalizadas multi-marcas. “2019 foi um ano de recuperação, apontando para uma melhoria e recuperação em relação ao ano de 2018”, completa Armando Campanini Neto, gerente de Vendas da SGB Máquinas e Equipamentos.

Por sua vez, Priscila Souza, gestora de Vendas da Tradimaq, ressalta que o ano de 2019 foi, sem sombra de dúvidas, muito desafiador para a sua empresa. “Começamos o ano muito otimistas, mas devido às instabilidades políticas e econômicas do nosso país, acabou se tornando um ano de incertezas. Ressaltamos como ponto positivo o crescimento do mercado de empilhadeiras, que ultrapassou o mercado de 2018, com um crescimento maior que 17%. Isso mostra que o mercado está reagindo à crise econômica e em 2020 irá demandar um número ainda maior de máquinas.”

Como ponto negativo, Priscila destaca o crescimento do consumo de empilhadeiras de marca chinesa. “Isso impacta diretamente no nosso market share. Infelizmente a mão de obra barata e a baixa carga tributária que a China aplica aos seus produtos contribui para um produto com custo agregado menor que o nosso, estimulando o mercado a consumir cada vez mais produtos chineses.”



Jean Robson Baptista, diretor comercial da Empicamp Comércio e Serviços de Empilhadeiras, também coloca os percalços enfrentados no ano que terminou, destacando que foi um ano de grandes expectativas, frustradas pelo engessamento político, cujos protagonistas, nossos parlamentares, contribuíram para prorrogar ainda mais a sensação de insegurança de empresários e investidores, gerada pela polarização vinda das eleições de 2018.

"Um ano melhor que o anterior, mas que deixou a desejar no que se refere a investimentos, que se submeteram a várias aprovações do congresso brasileiro para se concretizarem."

Jean também lembra que o empresariado brasileiro, gerador de impostos e detentor de mais de 85% dos empregos em nosso país, é refém de uma crise gerada pelos três poderes que, ao



**Jean**, da Empicamp, diz que estamos passando por um importante momento de transição em equipamentos logísticos no Brasil. Assim como foi na década de 80

Locações – Master Empilhadeiras, destaca que as vendas de empilhadeiras em 2019 ficaram abaixo do esperado, visto que o mercado ainda não tem a segurança e a confiança necessárias para retomar seus investimentos em renovação de suas frotas e ampliação de suas operações de movimentação e armazenagem.

## E 2020?

Diante das condições do mercado de empilhadeiras, em termos de distribuidores, no ano passado, quais as "previsões" para 2020? Makimoto, da AESA, diz que a perspectiva é bastante otimista. "Estamos estimando um crescimento de 10% no mercado de empilhadeiras, puxado principalmente pela renovação de frota." De fato, Priscila, da Tradimaq – também prevendo crescimento nas vendas – lembra que muitos clientes acabaram postergando

QUER REDUZIR  
SEUS CUSTOS COM  
PNEUS PARA  
EMPILHADEIRA?

ENTRE EM CONTATO E  
SAIBA COMO!

(11) 4427.6656

(11) 95618.8180 | 94228.9236



[www.camso.com.br](http://www.camso.com.br)

vendas.BR@camso.co



DISTRIBUIDORES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro			Aesa Empilhadeiras - CLARK Santo André/SP	Armazelox Paleitans Valinhos/SP	Bauko - Toyota Osasco/SP	Crown Lift Trucks Crown Jundiaí/SP	Empicamp Empilhadeiras Combilift Campinas/SP	Empilhadeiras Catarinense Haitogcha/Empilhadeiras Catarinense (Marca Própria) Itajaí/SC	Equiport - Manitou Santos/SP	GTM Equipamentos MIMA Forklift Cajamar/SP	Hyster/Yale - Hyster/Yale Itu/SP	Kion Group - Baoli Indaiatuba/SP
Classe I			Classe I									
Empilhadeira elétrica de contrapeso	24 V	até 1000 kg			X			X		X		
		até 1300 kg			X			X		X		
		até 1600 kg			X			X		X		
	48 V	até 1400 kg			X			X		X		X
		até 1600 kg	X		X	X		X		X		X
		até 1800 kg	X		X	X		X		X		X
		até 2000 kg	X		X	X		X		X	X	X
		até 1600 kg			X	X		X		X		
	80 V	até 1800 kg			X	X		X		X		
		até 2000 kg			X	X		X		X		
		até 2500 kg	X		X	X		X	X	X		X
		até 3000 kg	X		X	X		X	X	X		X
		até 4000 kg	X		X	X		X	X	X		
		até 5000 kg	X			X		X	X	X		
		> que 5000 kg				X		X		X		
Classe II			Classe II									
Selecionadora de pedidos	vertical	até 1000 kg			X	X		X		X		
		até 1200 kg	X		X	X		X		X		
		> que 1200 kg			X	X		X		X		
Empilhadeira	trilateral	até 1000 kg			X	X	X	X		X		
		até 1300 kg			X	X	X	X		X		
		até 1500 kg			X	X	X	X		X		
		até 1200 kg			X	X		X		X		
		até 1400 kg			X	X		X		X		
	retrátil	até 1600 kg	X		X	X		X		X		X
		até 1700 kg	X		X	X		X		X		X
		até 2000 kg	X		X	X		X		X		X
		até 2500 kg			X			X		X		X
		> que 2500 kg			X			X		X		
Transpaleteira elétrica	operador sentado	≥ 2000 kg			X	X	X	X		X		
Classe III			Classe III									
Selecionadora de pedidos	horizontal	até 1000 kg			X	X		X		X		
		até 1600 kg			X	X	X	X		X		X
		até 2000 kg			X	X	X	X		X		X
Empilhadeira patolada	operador andando	até 1000 kg			X	X		X		X		
		até 1200 kg			X	X	X	X		X		X
		até 1400 kg			X	X	X	X		X		X
		até 1600 kg	X		X	X	X	X		X		X
		até 2000 kg	X		X			X		X	X	X
Transpaleteira elétrica	operador na plataforma	até 1400 kg			X	X		X		X		
		até 1600 kg	X		X	X	X	X		X	X	X
		até 1600 kg	X		X	X	X	X		X	X	X
		até 2000 kg	X		X			X		X	X	X
		até 2000 kg	X		X			X		X		
	operador andando	até 1600 kg	X		X	X		X		X		
		até 1800 kg	X		X	X	X	X		X		
		até 2000 kg	X		X	X	X	X		X		X
		até 2200 kg	X		X	X	X	X		X	X	X
		até 3000 kg	X		X	X	X	X		X		
	operador na plataforma	até 2000 kg	X		X	X	X	X		X		
		até 2400 kg	X		X	X	X	X		X		
		até 2700 kg	X		X	X	X	X		X		
		> que 2700 kg	X		X	X	X	X		X		



DISTRIBUIDORES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro		Aesa Empilhadeiras - CLARK Santo André/SP	ArmazeLoX - Paletrans Valinhos/SP	Bauko - Toyota Osasco/SP	Crown Lift Trucks Crown Jundiaí/SP	Empicamp Empilhadeiras Combilift Campinas/SP	Empilhadeiras Catarinense Hangcha/Empilhadeiras Catarinense (Marca Própria) Itajaí/SC	Equipart - Manitou Santos/SP	GTM Equipamentos MIMA Forklift Cajamar/SP	Hyster/Yale - Hyster/Yale Itu/SP	Kion Group - Baoli Indaiatuba/SP
Classe V		Classe V									
Empilhadeira a combustão	até 1800 kg	X		X	X			X	X		X
	até 2000 kg	X		X	X			X	X		X
	até 2500 kg	X		X	X			X	X		X
	até 3000 kg	X		X	X			X	X		X
	até 4000 kg	X		X	X			X	X		X
	até 5000 kg	X		X	X			X	X		X
	até 6000 kg	X		X	X			X	X		X
	até 7000 kg	X		X	X			X	X	X	X
	> que 7000 kg	X		X	X			X	X	X	X
Classe VI		Classe VI									
Rebocador elétrico	até 3000 kg	X	X	X	X			X		X	
	até 6000 kg	X		X	X			X		X	
	até 25.000 kg			X	X			X		X	X
Rebocador a combustão	até 5000 kg			X				X			
	até 10.000 kg			X				X			
	> que 10.000 kg			X				X			

## DISTRIBUIDORES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro (outros modelos)

Equipart Santos/SP	
Reach Stacker Konecranes	10.000 até 80.000 kg
GTM Equipamentos - MIMA Forklift Cajamar/SP	
Empilhadeira Elétrica 3 direções	até 5000 kg
Empilhadeira Elétrica 4 direções	até 5000 kg
Tractus Empilhadeiras - Paletrans Diadema/SP	
Selecionadora de pedidos horizontal	até 2500 kg

a compra da empilhadeira nova buscando soluções como reforma, prolongando a vida útil do equipamento, até mesmo partindo para a aquisição de máquinas usadas. Com o mercado mais promissor, a gestora de Vendas diz que a Tradimaq acredita na retomada da confiança do cliente final, fomentando o mercado de empilhadeiras novas.

Jean, da Empicamp, também mostra otimismo. "Com algumas reformas já aprovadas e outras encaminhando, esperemos um Congresso mais focado em crescimento, sustentabilidade e segurança empresarial, para que possamos voltar a ter um crescimento tão bom quanto o de 2013. Nossa pais tem muito potencial agrícola, industrial e tecnológico. Juntar isso à credibilidade interna e externa traria um ambiente extremamente positivo ao crescimento e, portanto, ao investimento em equipamentos. Está na hora de nossos políticos serem menos Brasília e mais Brasil."

Santiago, da Marcamp, lembra, por outro lado, que, passada a fase inicial do novo governo e com os indicadores econômicos que se apresentaram, somados à demanda reprimida pela crise, teremos um panorama mais favorável do que no final de 2018. "Com isso, nossa expectativa é



**Bento**, da Master: aumenta o uso de empilhadeiras específicas para manuseio de cargas fora de padrão, como tubos, perfis e madeira, além de chapas de MDFs

que, se confirmado as parciais de crescimento do PIB próximas a 2%, teremos um ótimo ano. Na Marcamp estamos fazendo um planejamento considerando um crescimento moderado, porém regular – com menos picos que 2019."

Linde - Linde São Bernardo do Campo/SP	Makena - Yale Porto Alegre/RS	Mapel Empilhadeiras CLARK Campinas/SP	Marcamp Still Linde Monte Mor/SP	Master Empilhadeiras SAS Combilift Baoli Betim/MG	Pronov Empilhadeiras Hyundai BYD São Paulo/SP	Rental Empilhadeiras Multimarcas Itapeva/SP	Retrak Empilhadeiras Linde Still Guarulhos/SP	SGB Máquinas - Still All Work Barueri/SP	Still - Still São Bernardo do Campo/SP	Totentino Engenharia Linde Still Recife/PE	Tractus Empilhadeiras Paletrans Hyundai Diadema/SP	Tradimaq Yale Contagem/MG
<b>Classe V</b>												
X	X	X		X	X	X	X	X	X	X	X	
	X	X			X	X	X	X		X		X
X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X	X	X	X	X	X			X	X	X
X	X	X	X	X	X	X	X			X	X	X
X	X	X	X	X	X	X	X			X	X	X
X	X	X	X	X	X	X	X			X	X	X
X	X	X	X	X	X	X	X			X	X	X
<b>Classe VI</b>												
X	X	X	X	X	X		X	X	X	X		
		X	X		X		X	X		X	X	X
X			X		X		X		X			
					X		X					
					X		X					
					X		X					



W6connect



# SCS BRAZIL

## SUPPLY CHAIN SUMMIT BRAZIL

4 e 5 de Novembro, 2020 - Hilton São Paulo Morumbi Hotel, São Paulo, Brasil

### O W6connect Supply Chain Summit (SCS) Brasil 2020 é uma prestigiada plataforma onde:

Executivos-chave de supply chain de vários setores partilham estudos de caso sobre a aplicação prática e implementação de inovações em supply chain e lições aprendidas 300+ participantes discutem experiências e ideias para atingir sustentabilidade, escalabilidade, melhoria contínua, reduzir custos e maximizar eficiência ao longo da cadeia de suprimentos

#### Palestrantes 2019:

- Carlos Ricardo Andrade, VP Supply Chain Management LATAM, **Bayer**
- Andre Luis Costa Vaz Almeida, CFO and Operations Director, **Epson**
- Gustavo Baldini Lichtenecker, Head of Supply Chain Development, **Grupo Boticário**
- Patrick Dietz, Head of Logistics Operations, **Bosch Latin America**
- Patrício Hopff, Latin América Supply Chain/Operations Director, **Boston Scientific**
- Nestor Felpi, Global Innovation Supply Chain & Distribution Executive Director, **Natura**
- Felipe Cohen, Planning and Operations Director, **Magazine Luiza**
- Joseph Henry, Director of Omni Channel Supply Chain, **Leroy Merlin Brasil**
- Fernando Belcorso, Head Regional de Supply Chain - América Latina, **Agfa HealthCare**
- Fernando Gonçales, Diretor Supply Chain-Brazil, Danone Nutricia, Operations Director and Latam Exports-Brazil, Head of Distribution & Customer Service, **Danone**
- Gustavo Taboas, CPO-VP/Executive Director Purchasing, Supply & Logistics-Corporate, **Hospital Albert Einstein**
- Walter Vinicius Nico da Costa, Head of Supply Chain Brazil, **Philips Health Systems**
- Mauricio Valadares, Commercial Operations Director, **GE Healthcare**
- Emerson Lopes, Regional Supply Chain Head, **Alcon**
- Rafael Saccardi, Director, Supply Chain and Logistics, **AGCO South America**

#### Participe

Registre-se até 28 de Fevereiro e economize R\$ 1.975.  
Pague R\$ 1.975 versus o preço standard de R\$ 3.950.

Para alguma questão relacionada com o seu registro ou registro e preços de grupo conteate  
Diogo Dias em [diogo@w6connect.com](mailto:diogo@w6connect.com) ou ligue para (11) 3280-2804

#### Patrocine

Patrocine o W6connect Supply Chain Summit Brazil (SCS Brazil) e conquiste novos clientes!

Esta é uma chance única de mostrar seus produtos, serviços e soluções a mais de 100 potenciais clientes - tomadores de decisão e líderes em supply chain no Brasil - e demonstrar como pode ajudá-los a atingir os seus objetivos.

Para Informações sobre opções de patrocínio contate Loran Mariano em [loran.mariano@w6connect.com](mailto:loran.mariano@w6connect.com) ou ligue para (11) 3280-2804

Este é o evento de Supply Chain no Brasil que você não pode perder!

Bento, da Master, também destaca que, visto que os principais índices econômicos apontam para um crescimento mais expressivo no país como um todo, e levando em conta que as empilhadeiras fazem parte diretamente das cadeias produtivas em toda movimentação e armazenagem de produtos, as expectativas são bastante positivas na venda de novos equipamentos. "2020 está se mostrando um ano promissor. Existe uma forte expectativa de investimento de muitas empresas", também comemora Campanini Neto, da SGB Máquinas e Equipamentos.

## Expansão

Sobre a expansão do setor, inclusive com a abertura de novos nichos de mercado, destacando as mais vendidas, Santiago, da Marcamp, ressalta que, tanto em 2019 quanto para 2020, as verticais tradicionais, como supermercados, indústrias eletrônicas, farmacêu-



**Cremiatto**, da Promov: "a maior inovação de todos os tempos nas empilhadeiras é a bateria de lítio, que já esta dominando o cenário das multinacionais"

ticas e alimentícias, por exemplo, são os principais alvos. Isso porque após o retrocesso causado pela crise, esses segmentos estão apresentando altas na demanda novamente. "Nesse momento temos apoiado essas verticais e modernizando diversas operações, criando processos de melhorias e adequando para a era 4.0." Aliás, de acordo com Cremiatto, da Promov, setores como alimentício e distribuidor estão adotando o uso de empilhadeiras com baterias de lítio. Afinal, segundo ele, "a maior inovação de todos os tempos nas empilhadeiras é a bateria de litio, que já esta dominando o cenário das multinacionais".

Neste contexto, Makimoto, da AESA Empilhadeiras, coloca que todos os nichos de mercado estão olhando para as empilhadeiras elétricas, não somente as máquinas de Warehouse, mas as contrabalançadas para substituírem as a GLP em operações de doca e pátio, com o objetivo de reduzir custo com manutenção e combustível.

Bento, da Master, tem a percepção do uso maior de em-



pilhadeiras específicas para manejo de cargas fora de padrão, por exemplo, longas, como tubos, perfis, madeira e outros, além de chapas maiores, como MDFs e outros. Para esse trabalho, ainda segundo o diretor, as máquinas mais vendidas são as empilhadeiras multidirecionais ou laterais, que além de reduzirem os corredores operacionais aumentam a produtividade e segurança nas operações.

Ainda como novidades ou tendências, Campanini Neto, da SGB Máquinas e Equipamentos, aponta para a mecanização da movimentação de carga – com isso, empresas de pequeno porte começam a utilizar empilhadeiras e transpaleteiras na movimentação de carga.

## Inovações

Também para incrementar o desempenho futuro do mercado de empilhadeiras é importante destacar as inovações feitas nestes equipamentos, inclusive em termos de tecnologia embarcada. "O conceito de indústria 4.0, apesar de ter muitas ressalvas nas aplicações práticas, está puxando uma onda de inovação. Entre elas podemos destacar a conectividade entre máquinas, o uso de acessórios de segurança ativos e sistemas de gestão de frotas. Além disso, existe uma crescente preocupação com o meio ambiente, com isso as empilhadeiras elétricas vêm ganhando cada vez mais espaço", explica Makimoto, da AESA. Ele também destaca que a CLARK irá lançar uma nova gama de produtos em 2020, bastante alinhada com a necessidade do mercado brasileiro. "Estamos bastante otimistas com o sucesso da nova tecnologia que está por vir."

Campanini Neto, da SGB Máquinas e Equipamentos, também destaca como tendência a con-



**Priscila**, da Tradimaq: com a crise, muitos clientes postergaram a compra de empilhadeira nova, buscando soluções como reforma e até comprando máquinas usadas

solidação do mercado de máquinas elétricas frente ao mercado de empilhadeiras a combustão. Com isso, segundo ele, as baterias com íons de lítio parecem estar ganhando espaço no mercado.

“Assim como nos anos anteriores, apostamos ainda mais no crescimento das máquinas elétricas (classe I, II e III). Apesar de não ser nenhuma novidade para o mercado, notamos uma alta procura de máquinas elétricas com bateria de íons de lítio

– tecnologia que visa a redução de custo, tempo e ganho de produtividade para a operação do cliente”, completa Priscila, da Tradimaq.

E Santiago, da Marcamp, também aponta que entre os lançamentos da KION em 2019 estão as soluções de empilhadeiras elétricas equipadas com baterias Li-ion que já são realidades em muitas operações.

Pelo lado da Epicamp, Jean diz que, sem dúvida, estamos passando por um importante momento de transição em equipamentos logísticos no Brasil. Assim como foi na década de 80, quando equipamentos frontais contrabalançados deram lugar a equipamentos de Warehouse, diretamente, empilhadeiras retráteis. Já na época, o espaço era valorizado.

“Fortalecidos a partir desse década, os equipamentos VNA (Very Narrow Aisle – De corredores estreitos), passam por uma nova avaliação do mercado, enfatizando equipamentos articulados, com olhar mais apurado no aumento de densidade nos galpões. Seguramente terminaremos a década com um novo olhar do cliente, no que se refere a equipamentos que gerem ganho de espaço”, completa o diretor comercial da Epicamp.



Bento, da Master, acredita que continuamente as indústrias procuram maior eficiência das máquinas, com mais tecnologia embarcada, visando minimizar os recursos em mão de obra. “Mas, principalmente, percebemos o grande crescimento na utilização de empilhadeiras articuladas para corredores estreitos, a exemplo das da Combilift, que conseguem um aproveitamento de espaço maior em até 30% em relação às empilhadeiras retráteis convencionais.” logweb

**LIFT-TEK®**

**MASTRO FABRICADO NO BRASIL**

Os principais fabricantes globais de empilhadeiras utilizam Mastros Lift Tek.

**Lift Technologies é líder global em projetos e fabricação de Mastros Especiais (4 e 5 estágios), Carros, Deslocadores Laterais e outros componentes para empilhadeiras.**

**Fábrica:**  
Alameda Plutão, 137  
Indaiatuba | SP | Brasil |  
13347-656

+55 19 3116-4300  
[www.lift-tek.com.br](http://www.lift-tek.com.br)

**Lift Technologies do Brasil**  
**LIFT-TEK**

# Importadores: Burocracia e como prever a demanda são fatores que marcam o desempenho do segmento

*Em termos de inovação nas empilhadeiras importadas, e também como tendência, o grande destaque fica por conta das baterias de lítio que, segundo os entrevistados, apresentam inúmeras vantagens.*

**N**o caso de importação de empilhadeiras, dois fatores podem ser considerados. O primeiro é colocado por Armando Campanini Neto, gerente de Vendas da SGB Máquinas e Equipamentos. Para ele, os custos de importação ainda são um grande problema. “Poderia haver menos burocracia nos processos de importação que nos causa altos custos.”

O outro fator é apontado por Rafael Kessler, diretor geral da Combilift no Brasil: a dificuldade de prever a demanda, já que ainda há casos de clientes que pensam em equipamentos de movimentação na última etapa de seus projetos. “Para minimizar esta questão desenvolvemos parceria com o fabricante das torres de nossas empilhadeiras, de matriz italiana, mas com uma filial em Indaiatuba, SP, o que reduz o prazo de entrega para alguns de nossos modelos.”

## Mercado

Fazendo uma análise do mercado no que se refere à importação de empilhadeiras, Marcelo Yoem, da Zuba Comércio de Máquinas e Equipamentos Industriais, destaca que 2019 foi um ano instável, acreditando que a maioria dos importadores não investiu fortemente. Mas, por outro lado, ainda segundo Yoem, a venda de peças genuínas obteve aumento significativo. “2020 não será um ano de grandes projeções, mas demanda sempre irá existir, com



**Kessler**, da Combilift: em 2019, apesar de um começo lento, os resultados no segundo semestre vieram sólidos, trazendo boas perspectivas para os próximos anos

crescimento moderado”, completa. Pelo seu lado, Kessler, da Combilift, lembra que, em 2019, apesar de um começo lento, os resultados no segundo semestre vieram sólidos

e, principalmente, as perspectivas para os próximos anos.

Em relação a 2020, o diretor geral destaca que, além do avanço de projetos que estavam na “gaveta”, identificaram a chegada de empresas estrangeiras que conhecem Combilift de suas operações na origem. No caso da SGB Máquinas e Equipamentos, Campanini Neto revela que 2019 foi um ano de recuperação, com melhoria em relação ao ano de 2018. Já 2020 está se mostrando um ano promissor em termos de previsão – existe uma forte expectativa de investimento de muitas empresas.

## Inovações

Falando das inovações em relação às empilhadeiras, como tendência, Kessler, da Combilift, observa que o avanço é no rumo de maior autonomia das baterias, veículos autônomos e supervisão de frota. “Consideramos estas



# LOCALIZAÇÃO ESTRATÉGICA, INFRAESTRUTURA E EFICIÊNCIA PARA A SUA OPERAÇÃO.



## Golgi Duque de Caxias

Área para locação:  
**3.000m<sup>2</sup> a 58.000m<sup>2</sup>**  
 Estrada Rio Douro  
 A 6 km da Washington Luis

- ▶ Eficiência de 90%
- ▶ Pé-direito: 12m
- ▶ Iluminação LED
- ▶ Carga do piso: 6 toneladas/m<sup>2</sup>
- ▶ Modulação de pilares: 22,5m
- ▶ Docas: média de 1 doca p/500m<sup>2</sup> de armazenagem
- ▶ Nicho preparado para instalação de niveladora
- ▶ Combate a incêndio: sprinklers J4/hidrantes
- ▶ Mezanino opcional
- ▶ Core do Módulo: PNE, WCs, previsão para administração

## Golgi Rodoanel Dutra

Área para locação:  
**3.400m<sup>2</sup> a 65.000m<sup>2</sup>**  
 Av. Adília Barbosa Neves  
 A 2 km da Presidente Dutra

- ▶ Certificação LEED
- ▶ Segurança: perímetro monitorado, CFTV e controle de acesso
- ▶ Portaria blindada
- ▶ Restaurante
- ▶ Vestiários
- ▶ Coleta seletiva de lixo
- ▶ Estação de tratamento de esgoto, disponível quando necessário
- ▶ Generoso pátio de caminhões e carros
- ▶ Geradores para áreas comuns e privativas

## Golgi Jundiaí

Área para locação:  
**5.000m<sup>2</sup> a 55.000m<sup>2</sup>**  
 Rod. Hermenegildo Tonolli  
 A 5 km da Bandeirantes



# *Empilhadeiras*

## **IMPORTADORES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro**

## IMPORTADORES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro

		Empilhadeiras Catarinense Hangucha/ Empilhadeiras Catarinense (Marca Própria) Itajaí/SC	GTM Equipamentos MIMA Forklift Cajamar/SP	Hyster/Yale - Hyster/Yale Itú/SP	Kion Group Baoli Indaiatuba/SP	Linde São Bernardo do Campo/SP	SDO Equipamentos Campinas/SP	SGB Máquinas All Work Barueri/SP	Still São Bernardo do Campo/SP	Zuba CHL São Roque/SP
Classe V		Classe V								
Empilhadeira a combustão	até 1800 kg	X			X	X	X	X		X
	até 2000 kg	X			X	X	X	X		X
	até 2500 kg	X			X	X	X	X		X
	até 3000 kg	X			X	X	X	X		X
	até 4000 kg	X			X	X	X			X
	até 5000 kg	X			X	X	X			X
	até 6000 kg	X			X	X	X			X
	até 7000 kg	X		X	X	X	X			X
	> que 7000 kg	X		X	X	X	X			X
Classe VI		Classe VI								
Rebocador elétrico	até 3000 kg	X	X			X	X	X	X	
Rebocador elétrico	até 6000 kg	X	X			X	X	X		
Rebocador elétrico	até 25.000 kg	X	X	X		X	X			X
Rebocador a combustão	até 5000 kg	X	X							
Rebocador a combustão	até 10.000 kg	X	X							
Rebocador a combustão	> que 10.000 kg	X	X				X			

## IMPORTADORES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro (outros modelos)

Belenus - Bellift Vinhedo/SP	
Empilhadeira Semi-elétrica	até 1000 kg
Empilhadeira Elétrica	até 1500 kg
Empilhadeira Manual	até 1500 Kg
Transpaleteira Manual	até 3000 kg
Transpaleteira	até 1000 kg
Combilift Canoas/RS	
Empilhadeira elétrica de contrapeso 24 V	até 2500 kg
Empilhadeira elétrica de contrapeso 48 V	até 3000 kg
Empilhadeira Articulada	até 1500 kg
Empilhadeira Articulada	até 3000 kg
GTM Equipamentos - MIMA Forklift Cajamar/SP	
Empilhadeira Elétrica 3 direções	até 5000 kg
Empilhadeira Elétrica 4 direções	até 5000 kg

características acessórias, nosso foco continua sendo equipamentos muito robustos e confiáveis, de fácil operação e manutenção.”

O diretor geral da Combilift no Brasil também lembra que a empresa desenvolveu, recentemente, soluções para otimizar radicalmente a desova e estufagem de contêineres, a movimentação simples de cargas até 16 toneladas, empilhadeiras elétricas até 12 toneladas e a empilhadeira de corredores estreitos com capacidade de três toneladas.

Já Campanini Neto, da SGB Máquinas e Equipamentos, quando fala em tendência, diz que a qualidade e a confiabilidade dos produtos melhoraram ano a ano, principalmente nos equipamentos de origem asiática. Baterias de lons de

lítio são a mais recente tendência do mercado global. “Devido à necessidade de automatização das empresas, as empilhadeiras mais comercializadas são os equipamentos classe III – stacker e transpaleteiras elétricas. Também existe uma tendência de máquinas frontais (classe I)”, completa o gerente de Vendas da SGB Máquinas e Equipamentos.

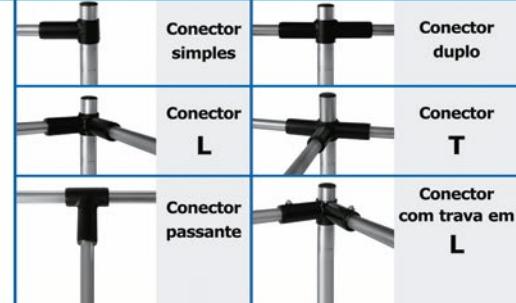
Finalizando, Yoem, da Zuba, também ressalta que os equipamentos de pequeno porte já estão sendo fornecidos com baterias de lítio, que possui maior vida útil e autonomia. Por outro lado, continua o profissional, pensando em espaço, os clientes procuram por equipamentos de movimentação capazes de transitar nesses corredores estreitos.



articulação vertical, lateral e angular.

Versus do Brasil - 100% Indústria Nacional  
Telefone (11) 3842-5323 / 3842-6787 / 3842-4065  
www.versusbr.com.br - e-mail: comercial@versusbr.com.br

Baseado no conceito Trilogiq. São Flow Racks sem parafusos.  
Os outros modelos levam de 100 a 200 parafusos.  
O nosso leva apenas 4 parafusos para o fechamento.



# O poder do **webinar** como acelerador de desenvolvimento de negócios

O webinar tornou-se uma maneira cada vez mais excelente de atrair clientes em potencial, comunicar-se com público específico e expandir os negócios. Um webinar de sucesso funciona como uma ferramenta eficiente de prospecção de novos clientes e negócios que, sem dúvida, reduzem o tempo e custos para você.

## O que é webinar?

Webinar é uma espécie de videoconferência com fins comerciais ou educacionais, na qual uma empresa utiliza uma plataforma online para uma comunicação em via única. O termo é uma abreviação da expressão em inglês *web based seminar*, que significa “seminário realizado pela internet”.

### Objetivo 1

Lançar um novo produto fazendo uma apresentação para o público alvo.

### Objetivo 2

Realizar palestra para reforçar a autoridade em determinado assunto junto ao público alvo.



Em vez de ter o trabalho de lotar um auditório e cuidar de todos os detalhes que um evento desse porte exige, **você faz da internet o seu local de realização.**



# Projeto Webinar

O projeto Webinar é uma parceira entre a **Logweb** e a **W6connect Events**, empresa de eventos situada em Londres promotora de vários eventos no Brasil, entre eles dois no segmento de logística: **Supply Chain Summit (SCS) Brazil**, que acontece no dia 06/11, e **Manufacturing Summit Brazil**, que acontece no dia 03/03/2020.

Nos dois eventos a **Logweb** é mídia apoiadora.

**Fale conosco.**  
E conheça mais desta ferramenta que vai acelerar os seus negócios.



REVISTA  
**Logweb**  
referência em logística

Tel.: 11 **3964.3744**  
Tel.: 11 **3964.3165**

## Benefícios de um webinar

Alguns números que reforçam a necessidade de experimentar essa estratégia.

No ano passado, o Content Marketing Institute identificou em pesquisa que dois terços dos comerciantes B2B (entre empresas) usavam webinars na sua estratégia e que, entre eles, 66% viram efetividade na ferramenta.

Já de acordo com pesquisa da Cisco, até 2020, mais de 80% de todo o tráfego na internet vai ocorrer por meio de vídeos.

Isso reforça que, aquilo que hoje talvez seja utilizado para se diferenciar da concorrência, em breve será condição obrigatória para sobreviver no meio digital.

**Então, está na hora de levar essa ferramenta aos seus clientes.**

### ATENÇÃO:

Não é por acaso que a preferência pelo conteúdo em vídeo vem numa crescente. Isso acontece porque boa parte dos usuários online gosta de consumir informação dessa forma e não através de um artigo de blog, por exemplo.



# **Locadores: o mercado está migrando para as máquinas elétricas, em razão de fatores ambientais e de pessoal**

*Por outro lado, há um otimismo por parte dos locadores, considerando que a crise econômica “ficou pra trás” e que as empresas estão renovando a sua frota de empilhadeiras, optando por equipamentos novos e mais modernos.*

**F**inalizando esta sequência de matérias sobre o segmento de empilhadeiras – uma tradição de Logweb desde a sua criação, em 2002 – vamos apresentar a visão dos locadores.

Mas, antes de tudo, é interessante saber quais os tipos de empilhadeiras mais locados, e o porquê. E também tomar conhecimento dos segmentos de mercado que mais tem adotado este tipo de equipamento. Eduardo Makimoto, diretor da AESA Empilhadeiras, revela que as empilhadeiras elétricas contrabalançadas de 2000 a 3000 kg estão com bastante demanda em razão da economia proporcionada. “Quando maior o numero de turnos de trabalho, maior a economia gerada pelas máquinas elétricas”, diz Makimoto. Ele também revela que está em andamento uma migração do uso de máquinas a GLP para elétricas, em razão da economia de combustível, ergonomia e custo de manutenção.

Realmente – como diz Marcelo Travain Ayub, gestor de unidades da JM Empilhadeiras –, o mercado está partindo para as elétricas, mas ainda a empresa nota a predominância dos equipamentos a GLP. “As empilhadeiras a GLP com capacidade de carga de 2,0, 2,5 e 3,5 toneladas atendem uma gama muito grande de clientes nossos e não ficam paradas na concessionária quando temos à disposição. A demanda é muito grande para elas pelo preço mais acessível e



**Ayub**, da JM Empilhadeiras, afirma que já têm muitos contratos sendo negociados com perspectiva de fechamento no início de 2020. E projetam um ano excelente

a flexibilidade de operação nos mais variados segmentos.”

Ainda segundo Ayub, o grande entrave para maior utilização de empilhadeiras elétricas no Brasil continua sendo a bateria, por questões



de qualidade, vida útil e preços. “Acredito que as baterias de íon de lítio surgiram para resolver essas questões e, com certeza, serão muito bem aceitas no país quando tivermos disponibilidade e preços acessíveis.”

Sobre o mercado, o gestor de unidades da JM Empilhadeiras ressalta que, como muitos ex-funcionários de indústrias estavam desempregados e tinham know-how, surgiram muitos pequenos distribuidores em vários segmentos do mercado. “O brasileiro começou a empreender mais, e isso foi benéfico para nós, principalmente no que diz respeito à venda de empilhadeiras. Quando esses pequenos distribuidores optam pela locação, os equipamentos de 2,0 e 2,5 toneladas são os mais requisitados, pela flexibilidade e preço acessível.”

Já segundo Eduardo de Almeida D’Elboux, gestor de custos e orçamentos, e Beatriz Barbosa, gestora de qualidade, ambos da Elba Equipamentos e Serviços, o mercado brasileiro ainda é “conservador” em relação a fabricantes, bem como à capacidade de elevação dos equipamentos. “No nosso caso específico, a maior demanda dos clientes ainda é por empilhadeiras a combustão contrabalançadas, tipo operador sentado e com capacidade de elevação de 2,5 a 7,0 toneladas.”

Os representantes da Elba também revelam que, “para os grandes clien-



# BATERIAS DE LÍTIO

## PARA VEÍCULOS ELÉTRICOS TRACIONÁRIOS

Troque suas  
baterias antigas  
de chumbo  
por baterias  
de lítio

- Vida útil superior a 2.000 ciclos (5 anos).
- Processo de recarga rápida de 2 a 3 horas.
- Baterias extremamente leves e compactas.
- Baterias sem manutenção, vazamentos ou contaminantes ao meio-ambiente.



Lavadoras de piso

Plataformas elevatórias

Empilhadeiras



Células



Packs



Cases



BMS



Carregadores



Recuperação  
de Baterias

## LOCADORES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro

			Locadores de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro																																
			Classe I						Classe II						Classe III						Classe I														
			Até 1000 kg			Até 1300 kg			Até 1600 kg			Até 1400 kg			Até 1600 kg			Até 1800 kg			Até 2000 kg			Até 2500 kg			Até 3000 kg			Até 4000 kg			Até 5000 kg		
Empilhadeira elétrica de contrapeso	24 V	até 1000 kg	X	X																		X	X												
	24 V	até 1300 kg	X	X																		X	X						X						
	24 V	até 1600 kg	X	X	X																	X	X						X						
	48 V	até 1400 kg	X	X																		X	X						X						
	48 V	até 1600 kg	X	X																		X	X						X						
	48 V	até 1800 kg	X	X																		X	X						X						
	48 V	até 2000 kg	X	X																		X	X						X						
	80 V	até 1600 kg	X	X																		X	X						X						
	80 V	até 1800 kg	X	X																		X	X						X						
	80 V	até 2000 kg	X	X																		X	X						X						
	80 V	até 2500 kg	X	X																		X	X						X						
	80 V	até 3000 kg	X	X																		X	X						X						
	80 V	até 4000 kg	X	X																		X	X						X						
	80 V	até 5000 kg	X	X																		X	X						X						
	80 V	> que 5000 kg	X	X																		X	X						X						
	Classe II						Classe II						Classe III						Classe III																
Selecionadora de pedidos	vertical	até 1000 kg	X	X																	X	X													
		até 1200 kg	X	X																	X	X													
		> que 1200 kg	X	X																	X	X													
Empilhadeira	trilateral	até 1000 kg	X	X																X	X	X													
		até 1300 kg	X	X																X	X	X													
		até 1500 kg	X	X																X	X	X													
		até 1200 kg	X	X																X	X	X													
		até 1400 kg	X	X																X	X	X													
	retrátil	até 1600 kg	X	X																X	X	X													
		até 1700 kg	X	X																X	X	X						X							
		até 2000 kg	X	X																X	X	X						X							
		até 2500 kg	X	X																X	X	X						X							
		> que 2500 kg	X	X																X	X	X						X							
Transpaleta elétrica	operador sentado	≥ 2000 kg	X	X																X	X	X													
	Classe III			Classe III																															
Selecionadora de pedidos	horizontal	até 1000 kg	X	X																X	X														
		até 1600 kg	X	X																X	X												X		
		até 2000 kg	X	X																X	X												X		
	operador andando	até 1000 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 1200 kg	X	X																X	X	X											X		
Empilhadeira patolada	operador andando	até 1400 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 1600 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 2000 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 1400 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 1600 kg	X	X																X	X	X											X		
	operador na plataforma	até 2000 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 1400 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 1600 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 2000 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 2200 kg	X	X																X	X	X											X		
Transpaleta elétrica	operador andando	até 2000 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 1800 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 2000 kg	X	X																X	X	X											X		
	operador na plataforma	até 2200 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 3000 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 2000 kg	X	X																X	X	X											X		
Transpaleta elétrica	operador na plataforma	até 2400 kg	X	X																X	X	X											X		
		até 2700 kg	X	X																X	X	X											X		
		> que 2700 kg	X	X																X	X	X											X		
	Fimatec Equipamentos - Linde Still / Rio de Janeiro/RJ						Futuromaq Empilhadeiras - Heli-Yster - Toyota - Still São Bernardo do Campo/SP						Futuromaq Empilhadeiras - Heli-Yster - Toyota - Still São Bernardo do Campo/SP						Futuromaq Empilhadeiras - Heli-Yster - Toyota - Still São Bernardo do Campo/SP																

<b>JM Empilhadeiras</b> Linde - Still / Agydos/SP																				
<b>Kion Group - Baoli</b> Indaiatuba/SP	X																			
L. Amorim Locação - Still - Clark Hyster - Yale - Toyota - Heli Lonking - Belotti - Hyundai GoodSense Simões Filho/BA	X																			
<b>Linde</b> São Bernardo do Campo/SP	X																			
<b>Maier Empilhadeiras - CLARK</b> Campinas/SP																				
<b>Marcamp - Still - Linde</b> Monte Mor/SP																				
<b>Master Empilhadeiras - SAS</b> Combilift - Baoli / Betim/MG																				
<b>Movicarga - Nissan - Hyster -</b> Toyota - Linde - Still São Paulo/SP																				
<b>Movilog Empilhadeiras</b> Multimarcas / Guarulhos/SP																				
<b>Promov Empilhadeiras</b> Hyundai - BYD / São Paulo/SP																				
<b>Rental Empilhadeiras</b> Multimarcas / Itapeva/SP																				
<b>Retrak Empilhadeiras</b> Linde - Still / Guarulhos/SP																				
<b>SDD Equipamentos - EP Equipa-</b> ment - Campinas/SP																				
<b>SGB Máquinas - All Work</b> Barueri/SP																				
<b>Still - Still / São Bernardo do Campo/SP</b>																				
<b>TD Advance Empilhadeiras</b> Multimarcas / Campinas/SP																				
<b>Tolentino Engenharia</b> Linde - Still / Recife/PE																				
<b>Tradimaq - Yale / Contagem/MG</b>																				
<b>Vamos Locação - Multimarcas</b> São Paulo/SP																				
<b>Viaduto Empilhadeiras - Toyota</b> BT - Raymond - São Paulo/SP																				

**Classe I**
**Classe II**
**Classe III**

## LOCADORES de empilhadeiras que atuam no mercado brasileiro

		AESPA Empilhadeiras - Clark Santo André/SP		Bauko - Toyota / Osasco/SP		Elba Equipamentos Hyster - Kalmar Belo Horizonte/MG		Eletrofran Empilhadeiras Still - Toyota - Hyster São Paulo/SP		Empicamp Empilhadeiras Combilift / Campinas/SP		Empilhadeiras Catarinense Hangha/Empilhadeiras Catarinense (Marca Própria) Itajaí/SC		Empilhadeiras Itajaí - Hangha Itajaí/SC		Empilhadril - Nissan Toyota - Hyster São Bernardo do Campo/SP		Fimatec Equipamentos - Linde Still / Rio de Janeiro/RJ		Futuronaveq Empilhadeiras - Heli- Hyster - Yale - Toyota - Still São Bernardo do Campo/SP		Hyster - Yale / Hyster - Yale / Itu/SP	
		Classe V								Classe V													
Empilhadeira a combustão	até 1800 kg	X	X			X	X	X	X	X	X									X			
	até 2000 kg	X	X			X	X	X	X	X	X								X	X			
	até 2500 kg	X	X	X		X	X	X	X	X	X							X	X	X			
	até 3000 kg	X	X	X		X	X	X	X	X	X							X	X	X			
	até 4000 kg	X	X	X		X	X	X	X	X	X							X	X				
	até 5000 kg	X	X					X	X	X	X								X				
	até 6000 kg	X	X					X	X	X	X								X				
	até 7000 kg	X	X	X				X	X	X	X						X	X	X				
	> que 7000 kg	X	X	X						X	X							X	X	X			
		Classe VI								Classe VI													
Rebocador elétrico	até 3000 kg	X	X							X	X												
	até 6000 kg	X	X							X	X												
	até 25.000 kg	X	X							X	X											X	
Rebocador a combustão	até 5000 kg	X	X							X	X											X	
	até 10.000 kg	X	X							X	X												
	> que 10.000 kg	X	X							X	X												

tes que já utilizam empilhadeiras, percebemos uma crescente demanda por soluções que promovam mais segurança nas operações e facilitem a operação de carga e descarga. Observamos, também, a demanda por utilização de acessórios que permitem controle dos produtos movimentados, como, por exemplo, balanças integradas."

O mercado brasileiro tem um grande potencial de crescimento decorrente de alguns fatores como, por exemplo, a "popularização" do uso desses equipamentos em segmentos como construção civil e pequenas indústrias em geral. "Na nossa visão, a utilização de empilhadeiras elétricas ainda continuará com forte crescimento, bem como o segmento de empilhadeiras de grande porte (acima de 12 toneladas)", completam D'Elboux e Beatriz.

Também nas contas de Francisco Carlos C. Danyi, da Eletrofran Comércio e Serviços, as empilhadei-

ras elétricas e as a GLP são as mais locadas. Ainda segundo ele, as empresas que têm empilhadeiras próprias as estão substituído por empilhadeiras locadas, por encontrarem maiores rapides no atendimento e custos menores. Também na Vamos Locação as mais locadas são as empilhadeiras a GLP e elétricas de 2,5 ton. José Geraldo S. Franco Junior, diretor comercial da empresa, diz que isto ocorre pois são equipamentos que mais atendem as demandas industriais do dia a dia, enquanto todos os demais modelos atendem necessidades específicas.

"Acredito que em 2019 equipamentos de warehouse ultrapassaram a barreira numérica de equipamentos a combustão. O que deve se consolidar em 2020 pois, se trata de uma tendência, que vinha se mostrando cada vez mais forte nos últimos anos, movida por fatores ambientais, de pessoal e financeiros. Os equipamentos elétricos

offerecem, em médio prazo, mais vantagens aos usuários."

A análise agora é de Jean Robson Baptista, diretor comercial da Empicamp Empilhadeiras, que notou, ainda, um crescimento no segmento alimentício em 2019 nas operações da empresa.

No caso da Fimatec Comércio e Representações, ocorreu um crescimento na locação para supermercados e atacadistas. E as máquinas mais locadas foram as empilhadeiras retráteis e patoladas, com capacidade para 2000 kg. Quem comenta é Hélio Yomura, membro do Conselho Administrativo da empresa.

Fábio Pedrão, diretor executivo da Retrak Comércio e Representações de Máquinas, lembra que, no caso da sua empresa, de modo geral, as máquinas mais locadas são as empilhadeiras retráteis com capacidade de carga de 2 toneladas e elevações iguais ou maiores que 11,5 metros. Isto se deve ao fato de que são máquinas para altas elevações

Classe V																		
Classe VI																		
X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X			X	X	X	X	X	X	X	X	X		X	X	X	X
X	X	X			X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X			X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X			X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X			X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
X	X	X			X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X

e corredores estreitos.

Ainda na opinião de Pedrão, os mais tradicionais locadores são os Operadores Logísticos e o atacarejo. "Hoje em dia observa-se que a maioria das empresas opta pela locação devido ao baixo custo, somado à facilidade de o locador efetuar as manutenções nos períodos adequados. A grande vantagem da locação é a disponibilidade maior do que 95% do tempo de utilização dos equipamentos."

## Balanço positivo

Quando analisam desempenho do setor de locação em 2019, a maio-

ria dos participantes desta matéria apresenta um balanço positivo.

Esbazinjando otimismo, Danyi, da Eletrofran, diz que o setor de locação de empilhadeiras vem crescendo de maneira vertiginosa, com base nos fatos positivos do setor e na terceirização de atividades.

Jean também coloca que os números do departamento de locação da Empicamp mostraram um comportamento extremamente otimista por parte de seus clientes em 2019. "Um expressivo aumento de renovações com equipamentos novos nos fez entender que nossos clientes estão mais confiantes em seus respectivos nichos de mercado. Também notamos o aumento de clientes que

buscam melhores equipamentos em suas operações, que utilizavam equipamentos mais velhos da concorrência, com preços mais atrativos, mas que traziam excessivas paradas para manutenção. Observamos um cliente mais focado na qualidade dos equipamentos que coloca em suas operações, não somente em pagar barato pela locação. Para esse cliente, o custo de parada de um equipamento em sua operação é muito mais alto do que pagar a diferença por equipamentos mais novos – e, consequentemente, com valores de locação mais altos. 2019 nos mostrou um mercado mais maduro, com foco no negócio e otimista. O faturamento de locação da Empicamp



**GKL - Indústria Mecânica LTDA**

**RAMPÀ MÓVEL**  
MOVIMENTE SUAS CARGAS COM A RAMPÀ MÓVEL GKL



[www.rampamovel.com.br](http://www.rampamovel.com.br)

(11) 4828-1835 (11) 4828-1916 | [www.gkl.com.br](http://www.gkl.com.br) | [gkl@gkl.com.br](mailto:gkl@gkl.com.br)

Av. Humberto de Campos, 1304 - Cep: 09425-000 - Bairro Bocaina, Ribeirão Pires - SP



cresceu 35% nos 11 primeiros meses de 2019, comparando com o mesmo período de 2018”, completa Jean. Mesmo com percalços – o fechamento da planta Ford São Bernardo, para a qual a empresa locava 100% dos equipamentos de movimentação, sendo que mais de 200 equipamentos foram devolvidos e precisaram ser realocados – o ano passado apresentou balanço positivo para a AESA. “Por outro lado, houve um aumento de demanda no setor de locação, em especial no último semestre. Observamos uma importante retomada da indústria e o interesse de muitos clientes em expandir ou modernizar a frota. Com isso foi possível realocar boa parte dos equipamentos que retornaram da operação Ford, assim como outros equipamentos que estavam em estoque. Destacamos também o aumento pela procura de máquinas elétricas e a crescente curiosidade com as baterias de lítio”, lembra Makimoto. Por sua vez, D’Elboux e Beatriz, da Elba, ressaltam que no ano de 2019 foi registrado um tímido crescimento na demanda de locações e prestação de serviços que envolvem equipamentos de movimentação e elevação de cargas de um modo geral. “Embora este crescimento tenha sido pequeno, aquém da expectativa que tivemos no último trimestre/18, percebemos, principalmente no último quadrimestre/19, um aumento na demanda, o que aponta um cenário mais otimista para o ano 2020.” Os gestores da Elba também destacam que no ano de 2019 ainda houve uma grande oscilação na cotação do dólar, que iniciou o ano em R\$ 3,65, chegando a atingir, em novembro/19, uma cotação superior a R\$ 4,20. “Este aumento na cotação e a forte oscilação da moeda prejudicam o planejamento de renovação de equipamentos, devido ao fato que grande parte das empilhadeiras ainda tem seu preço de venda baseado em moeda estrangeira.” Ayub, da JM Empilhadeiras, lembra



**Pedrão**, da Retrak: hoje, a maioria das empresas opta pela locação devido ao baixo custo e à facilidade de o locador efetuar as manutenções nos períodos adequados

que 2019 começou com um primeiro trimestre bastante promissor. Foi um começo de ano de muitas vendas e locações e um sentimento de esperança e confiança dos clientes de que o imbróglio político que estava atrapalhando teria fim.

“Esse sentimento de confiança foi perdendo força com a não aprovação das reformas e vimos nossos números de vendas e locações cair vertiginosamente no segundo trimestre. Pouco a pouco fomos retomando as negociações. Setembro foi um mês excelente! Mesmo com um ritmo do mercado mais tímido do que imaginávamos, houve uma recuperação na reta final e nosso saldo de 2019 foi positivo. Abaixo do que esperávamos, mas positivo”, comenta o gestor de unidades da JM Empilhadeiras.

Pedrão, da Retrak, destaca que o desempenho de 2019 foi bem melhor que 2018 – a empresa teve um crescimento no faturamento bruto ao redor de 12% sobre o ano anterior. “Os pontos negativos foram o aumento da concorrência das fábricas, que derrubou os preços médios, enquanto o ponto positivo foi um aumento significativo do número de unidades locadas.”

E Yomura, da Fimatec, finaliza esta análise também reconhecendo que

2019 foi um ano melhor que 2018, mas que não tiveram grande recuperação econômica no seu Estado – Rio de Janeiro – dificultando as negociações. E também a saída de algumas empresas do Estado acabou prejudicando os negócios. “Embora a demanda alta nos tenha surpreendido, observamos a procura por máquinas para locação em períodos curtos.”

## Perspectivas

Com relação ao desempenho do mercado de locação de empilhadeiras em 2020, as perspectivas são, no geral, otimistas.

“Ao que tudo indica, 2020 começa com maior otimismo da indústria. Estamos nos preparando com estoque de máquinas e estruturação da equipe comercial para absorver a demanda que estamos projetando. O mercado de empilhadeiras tende a crescer 10% e estamos prontos para começar com o pé direito”, aponta Makimoto, da AESA. Já para Danyi, da Eletrofran, a perspectiva é de crescimento na ordem de 12%, e por isto a empresa está investindo em novos equipamentos.

Ayub, da JM Empilhadeiras, afirma que já têm muitos contratos sendo negociados com perspectiva de fechamento logo no início de 2020. E projetam um ano excelente para locação, com a volta definitiva da confiança dos empresários em investir no Brasil.

Pedrão, da Retrak, outro otimista, destaca que terminaram 2019 com crescimento superior em 12% em relação a 2018 e que teremos um 2020 melhor para todos. Segundo ele, as empresas





Segundo **Yomura**, da Fimatec, em 2019 houve um crescimento na locação para supermercados e atacadistas, principalmente de empilhadeiras retráteis e patoladas

estão mais confiantes para o ano que se iniciou e a baixa taxa de juros será um incentivo para o investimento. Também para Eduardo e Beatriz, da Elba, a expectativa é de crescimento tanto em locações, como na prestação de serviços com equipamentos e mão de obra, pois, segun-

do eles, a partir do 3º trimestre/19 o governo começou a vencer alguns desafios, gerando resultados positivos na economia. A reforma da previdência foi aprovada, as taxas de juros caíram e a inflação está controlada. Além disso, aguardamos a aprovação pelo Congresso Nacional do Programa de Ajustes e Reformas Econômicas apresentado em cinco de novembro último pelo governo que projeta crescimento econômico de 3,0% neste ano.

Para os gestores da Elba, a redução da incerteza econômica favorece os investimentos e aquece a economia, o que é fundamental para o aumento da demanda de locação de empilhadeiras por parte da indústria e dos demais segmentos que utilizam esse equipamento no setor produtivo.

Segundo o otimismo de 2019, Jean, da Empicamp, também espera um mercado acolhedor no que se refere a novas locações e renovação de

frota. "Acredito que o cliente tem se voltado mais para a qualidade dos equipamentos que coloca em sua planta, visando não ter sua operação parada, e não permitirá que locadores deixem equipamentos velhos sujeitos a quebra que possam prejudicá-lo. Outro ponto também é que o cliente está buscando otimizar seu espaço, aumentando a densidade de ocupação do galpão, com isso, equipamento para corredores estreitos vem marcando presença em várias operações no Estado de São Paulo." Análise à parte, Yomura, da Fimatec, aponta que, devido às dificuldades econômicas enfrentadas pelo Rio de Janeiro, não estão conseguindo vislumbrar aquecimento do mercado. "Entretanto, estamos otimistas com a expectativa de que um cenário econômico melhor no Brasil possa ajudar o nosso Estado em relação aos demais estados da União que conseguiram um crescimento econômico que o Rio não conseguiu alcançar." LOGweb

**COMBILIFT**  
LIFTING INNOVATION

Venda e locação de  
equipamentos Combilift é na  
Empicamp Empilhadeiras

**EMPICAMP**  
COMÉRCIO E SERVIÇOS DE EMPILHADEIRAS LTDA.

AISLE MASTER

RUA URBANO DA ROCHA 255 - JARDIM NILÓPOLIS - CAMPINAS - SP CEP 13088-826

TEL (19) 3756-2100 (19) 99206-4862 Email: [empicamp@empicamp.com.br](mailto:empicamp@empicamp.com.br)

Acesse nosso site : [www.empicamp.com.br](http://www.empicamp.com.br)

Nos acompanhe nas redes sociais : [@empicampempilhadeiras](https://www.instagram.com/empicampempilhadeiras)

# IFOY Award 2020: 17 soluções de 16 fabricantes concorrem ao “Oscar da Intralogística”. Logweb é jurada

**F**oram anunciados os finalistas da edição 2020 do IFOY Award (International Intralogistics and Forklift Truck of the Year). Na oitava edição do prêmio, o júri irá avaliar 17 soluções de 16 fabricantes para selecionar os grandes destaques em intralogística do ano em sete categorias.

A competição deixou de se concentrar apenas em empilhadeiras, incluindo, também, robôs, drones e softwares. Empresas de renome mundial estão na disputa: Bosch Rexroth, Combilift, Crown, Easy Mile, Geek+, Hyster, Jungheinrich, ProGlove, Raymond, Sany Europe, Still e Toyota Material Handling, bem como as startups cellumation, doksinnovation, ForkOn e Wiferion.

Todos os finalistas passarão pela Auditoria IFOY durante os testes, que acontecem de 6 a 13 de fevereiro próximo, na Hannover Messe, parceiro do IFOY na Alemanha. Nos testes, os especialistas avaliam as empresas de forma padronizada. No IFOY Innovation Check, o grau de inovação das soluções é analisado por especialistas do Instituto Dortmund Fraunhofer de Fluxo e Logística de Materiais (IML), pelo presidente de Logística Técnica da Universidade de Dresden e pelo presidente de Manuseio de Materiais, Fluxo de Materiais e Logística (FML) da Universidade Técnica de Munique.

No final dos dias de testes, jurados de toda a Europa, Austrália, Brasil e Rússia viajarão para a metrópole da Baixa Saxônia para inspecionar os produtos indicados e testá-los.



O júri é composto por 27 jornalistas renomados das principais mídias de logística localizadas em 19 países. Pela primeira vez, um membro do júri do maior mercado de intralogística do mundo também votará: o jornalista comercial Ying Xu, de Pequim, China. A Logweb foi a primeira das Américas a fazer parte e é a única jurada da América Latina. Entre outros itens, os jurados avaliarão inovação, tecnologia, design, ergonomia e manuseio, segurança, comercialização e benefício para o cliente, além de eficiência econômica e sustentabilidade. “Uma regra de ouro da série de testes IFOY é que os finalistas em suas respectivas categorias não são comparados entre si, mas com seus concorrentes no mercado. Somente os indicados que superam seus concorrentes diretos em termos de inovação têm a chance de alcançar a posição mais alta no pódio”, enfatiza Anita Würmer, presidente do júri. Os vencedores serão premiados na IFOY Award Night, que acontece no dia 20 de abril, durante a Hannover

Messe 2020. Mais de 500 convidados internacionais são esperados no Fórum de Logística, no Hall 3, incluindo VIPs dos setores de transporte, logística e intralogística. Até então, o resultado permanecerá em segredo – tanto para os finalistas quanto para o público.

## Finalistas

Na categoria “Empilhadeira Contrabalançada”, uma das finalistas é a SRSC45H9, reach stacker híbrida da Hyster que opera com bateria de íon de lítio, oferecendo benefícios como baixo centro de gravidade e mais espaço na cabine.

A segunda indicada é o novo carro-chefe da Still da série RX 60-25/35 para cargas de até 3,5 toneladas. Durante o desenvolvimento, a fabricante focou no uso de tecnologias energeticamente eficientes, além de alto desempenho.

Na categoria “Veículo Especial”, concorre a Combi-CBE4 da fabricante irlandesa Combilift. A empilhadeira elétrica para 4 toneladas com tração nas quatro rodas combina multidirecionalidade e design compacto.

A Sany Europe entra na disputa com a reach stacker híbrida SRSC45H9A, que promete diminuir custos na movimentação de contêineres devido à recuperação de energia, transmissão eficiente e redução de peso em relação ao modelo anterior.

A fabricante americana Crown chegou às finais da categoria “Empilhadeira de Alta Elevação para Armazém” com a ESR 1000. Em comparação com o modelo anterior, possui tecnologia Xpress Lower, que

**26º EDIÇÃO**

**17 - 19 MARÇO - 2020 | SÃO PAULO EXPO | SP - BRASIL**



# **UMA PLATAFORMA ESTRATÉGICA PARA NOVOS NEGÓCIOS**



**38.000** profissionais  
**68 países** visitantes



**400** marcas  
**37 países** expositores

**SEJA UM  
EXPOSITOR!**

**INTERMODAL.COM.BR**  
[CONTATO@INTERMODAL.COM.BR](mailto:CONTATO@INTERMODAL.COM.BR)  
+55 (11) 4632 0200

PATROCINADOR OFICIAL



ASSOCIADO



PROMOÇÃO E ORGANIZAÇÃO



## IFOY Award 2020

**Empilhadeira Contrabalançada**

J60XNL, Hyster (1)

RX 60, Still (2)



1



2



5

**AGV/Robô**TractEasy,  
EasyMile (5)Robot  
Shuttle Sy  
stem C200,  
Geek+ (6)

6

**Veículo Especial**

Combi CBE4, Combilift (3)

SRSC45H9, Sany Europe (4)



3



4

**Empilhadeira de Alta Elevação para Armazém**

ESR 1000, Crown (7)

ERC 216zi, Jungheinrich (8)



7

8

**Empilhadeira de Baixa Elevação para Armazém**

CombiCS, Combilift (9)

Courier 3030, Raymond (10)

BT Levio LWI160, Toyota Material Handling (11)



9

dobra a velocidade de descida dos garfos. Além disso, o novo sistema operacional Gena oferece assistência para melhorar o desempenho e operação intuitiva.

A Jungheinrich é a segunda indicada nesta categoria, com a ERC 216zi. Trata-se da primeira empilhadeira de alta elevação da marca com uma bateria de íon de lítio totalmente integrada. De acordo com a fabricante, seu novo design compacto garante alto desempenho e máxima conveniência na operação.

O júri nomeou três produtos na categoria "Empilhadeira de Baixa Elevação para Armazém". A CombiCS, da Combilift, operada por pedestre, foi desenvolvida para o transporte de paletes em espaços confinados. Graças a um leme especial, que atua em várias posições, e um design compacto, o veículo, com apenas 1,05 metro de comprimento, oferece operação segura e boa visibilidade.

Entra na corrida a americana Raymond Corporation, com a Courier 3030, empilhadeira automatizada para realizar o transporte entre a produção e o armazém. Os desenvolvedores integraram uma tecnologia que varre o ambiente em 360 graus ao redor da máquina e interrompe seu funcionamento se uma pessoa ou objeto bloquear o caminho.

A terceira indicação nesta categoria é o novo portapaletes BT Levio LWI160, da Toyota Material Handling. A máquina, operada por pedestre, marca o início de uma nova era em design e construção. Desenvolvida em torno do sistema modular de baterias Toyota com tecnologia de íon de lítio, a LWI160 é leve, economiza espaço e energia. O sistema e o dispositivo da bateria se fundem em uma unidade, eliminando a necessidade de sala de baterias convencional.

Na categoria "AGV/Robô", a fabricante francesa EasyMile foi selecionada

com o TractEasy, um rebocador automatizado para uso em ambientes internos e externos, projetado para cargas de até 25 toneladas. Sua característica especial é lidar com várias condições ambientais e de tráfego em áreas externas.

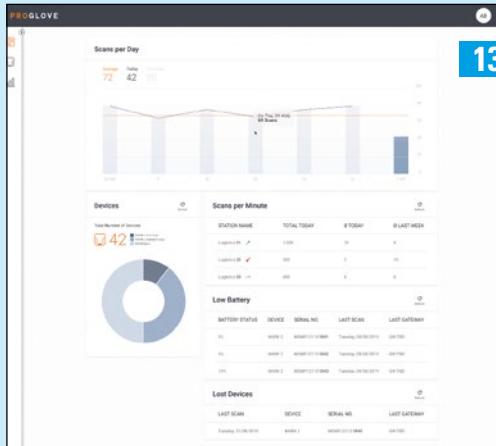
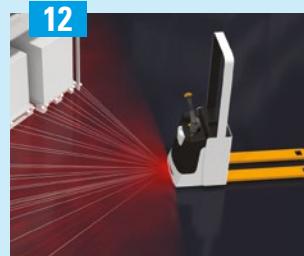
A chinesa Geek+ está na competição com o C200 Robot Shuttle System, que identifica e seleciona contendores de tamanho padrão e os transporta para picking e packing. O sistema oferece aos clientes valor agregado por meio de autoaprendizagem, planejamento inteligente de rotas, navegação precisa e carregamento automático.

Em "Software de Intralogística", concorrem duas empresas. O Laser Localization Software, da Bosch Rexroth, permite mapear automaticamente o ambiente e determinar a posição e a orientação do veículo. Segundo a fabricante, o software possibilita o comissionamento mais rápido e fácil: mapeamento com apenas um

## Software de Intralogística

**Laser Localization Software,** Bosch Rexroth (12)

**The ProGlove Cloud,** ProGlove (13)



13



10

11

## Start-up do Ano

**celluveyor, cellumation** (14)

**inventAIRy X,** doks. innovation (15)

**ForkOn Fleet Management System Software,** ForkOn (16)

**etaLINK 3000 – wireless charging system,** Wiferion (17)



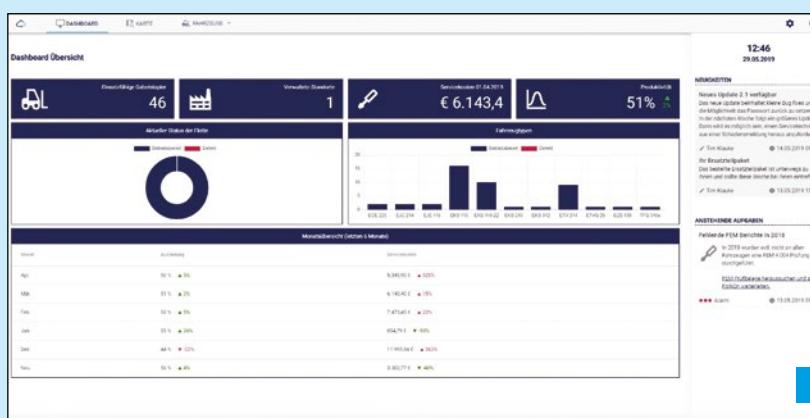
14



15



17



16

clique, localização imediata e atualização automática do mapa.

Já a ProGlove, de Munique, que já participou da competição no ano passado, entra na disputa com o ProGlove Cloud. A solução nas nuvens ajuda as empresas a mapearem seus processos de forma digital para gerenciar melhor os dispositivos, identificar desafios de logística, garantir processos contínuos de armazenagem e permitir fluxos de trabalho inteligentes. Com a rápida integração do software plug-and-play, pode entrar em operação rapidamente e não depende de dados de ERP ou WMS.

Para concorrer a “Start-up do Ano”, o júri nomeou quatro empresas. A cellumation está competindo com o celluveyor, sistema modular de fluxo de materiais que consiste em células hexagonais que podem ser combinadas para criar qualquer layout desejado. Na superfície, as embalagens podem ser movidas e posicionadas de forma

flexível, graças às rodas omnidirecionais. Assim, mesmo tarefas complexas de fluxo de materiais podem ser realizadas.

Por sua vez, a doks. innovation concorre com o inventAIRy X, sistema que combina drone, sensores 1D e 2D, câmera de 12 megapixels e software para aquisição e processamento de dados usando algoritmos de machine learning que, juntamente com um AGV, detecta de forma autônoma os níveis de estoque nos armazéns. Os usuários economizam tempo e recursos com essas atividades, que são normalmente realizadas de forma manual.

Na mesma categoria concorre o software de gerenciamento de frota ForkOn, da empresa de mesmo nome. A plataforma de software-as-a-service, baseada na nuvem e fácil de usar, reduz os custos anuais em 20%, concentrando-se no custo total de propriedade, de acordo com a fabricante. Outros recursos, como ras-

treamento interno e gerenciamento de carga, também são integrados.

A Wiferion é a última indicada nesta categoria. Entre outras atividades, a empresa desenvolve e comercializa sistemas de energia sem fio para empilhadeiras elétricas. Os sistemas de energia modulares e escaláveis são baseados no sistema de carregamento induutivo patenteado etaLINK 3000. A solução não requer contatos deslizantes e plugáveis e permite o carregamento eficiente e rápido das baterias.

## Mais

O IFOY Award é patrocinado pela VDMA – Associação do Setor de Manguito de Materiais e Intralogística. Seus parceiros são a Hannover Messe, a Chep, líder global no mercado de pool de paletes, e a Fronius, especialista em tecnologia para carregamento de baterias. A sede da organização IFOY fica em Ismaning, perto de Munique, na Alemanha.

## ***Frete Valor não é seguro!***

**A**o contrário do que muitos pensam, Frete Valor não é seguro.

Seguro só pode ser cobrado por seguradoras devidamente reconhecidas pela SUSEP – Superintendência de Seguros Privados.

As transportadoras não cobram seguros em suas operações, mas sim o Frete Valor, que é o preço calculado sobre o risco assumido pela empresa de transporte que está em poder transitório da mercadoria. Sendo assim, o valor agregado do produto ou da mercadoria a ser transportada é majorado pelo risco que ele representa na operação de transporte, na qual é preciso considerar diversos fatores relacionados à prevenção da possível avaria ou extravio, tanto no trajeto da viagem como por motivos de força maior.

O Frete Valor destacado no CTe (Conhecimento de Transporte) é calculado como percentual sobre o valor de nota fiscal da carga adicionando, como componente, à soma do frete a ser cobrado pela prestação de serviços de transporte. O que ocorre exatamente para cobrir os custos da operação de carga e descarga, deslocamento, manuseio, eventuais ocorrências e demais itens que estão nas apólices obrigatórias de seguros de transporte de cargas.

Além de ser indispensável a cobrança de Frete Valor para suprir as carências específicas do transporte da carga, há também a necessidade de cobrar a taxa GRIS (Gerenciamento de Riscos e Segurança), que não deve ser confundida com a cobrança de Frete Valor, pois o GRIS destina-

-se a cobrir os custos inerentes ao Gerenciamento de Risco, no qual entram as mais diversas necessidades, dentre elas as exigências das seguradoras, das transportadoras e dos embarcadores.

Outra típica confusão que temos no mercado é quando algumas tabelas ou concorrências BIDs (bidding process) misturam o termo Ad Valorem com o seguro do transporte rodoviário de cargas. Então, vale esclarecer que o Ad Valorem surgiu da necessidade do transporte marítimo e foi considerado, por um bom tempo, como termo relacionado ao seguro de cargas para o modal rodoviário. Porém, isso não reflete mais a realidade, já que foi instituído o Frete Valor conforme exposto acima.

Isto posto, vamos entender um pouco sobre duas situações nas quais o corretor de seguros do embarcador sugere ao mesmo, para que a transportadora deixe de cobrar o Frete Valor, e não podemos confundir as duas situações – uma delas é a Apólice Estipulada de RCTR-C e a outra é uma carta de DDR que é proveniente do seguro de TN (apólice de transporte nacional – obrigatoria do embarcador –, que cobre os riscos não cobertos pelo RCTR-C e notadamente tem feito o papel do RCF-DC para cobrir riscos de roubos:

- Apólice de Seguros Estipulada é uma apólice de seguros de RCTR-C emitida pela seguradora do embarcador, por conta e ordem do embarcador “em nome da transportadora”;
- Carta DDR (Carta de Dispensa de Direito de Regresso), que significa que a “seguradora”, e

NÃO o “corretor”, concede uma carta dispensando o direito sob qual poderia exercer uma ação regressiva contra a transportadora por algo que a empresa de transporte não cumpriu no GR (Gerenciamento de Riscos), que deve ser parte integrante da carta para que o transportador possa aceitar as condições impostas pela seguradora para aceitação do RISCO.

Portanto, meus caros leitores, seguro quem cobra é a seguradora! Ao transportador cabe cobrar pela operação e serviços adicionais especiais para atender a necessidade do contratante com segurança, eficiência e qualidade. logweb



**Marcelo Rodrigues**  
Vice-presidente  
e diretor de  
Especialidade  
de Seguros do  
SETCESP



[www.logistique.com.br](http://www.logistique.com.br)

# LOGISTIQUE

FEIRA E CONGRESSO DE LOGÍSTICA  
E NEGÓCIOS MULTIMODAIS

2020  
1 a 3 SETEMBRO  
PAVILHÕES EXPOVILLE • JOINVILLE SC

LOGÍSTICA | TRANSPORTE MULTIMODAL | COMÉRCIO EXTERIOR | INTRALOGÍSTICA



www.BRUNING.NET

**ZOOM**  
FERRAS & EVENTOS

① (49) 3361 9200

✉ info@logistique.com.br

✉ [facebook.com/feiralogistique](https://facebook.com/feiralogistique)

Apoio

SENAI

FIESC

ABIMAQ

Porto Itajaí  
AUTORIDADE PORTUARIA

Sindicato

SINDISC

SETRACAO

FETRANCESCE

ABRAFLOC

ANAPREM

LOGISTICA SEM FRONTEIRA

Secretaria de  
Planejamento Urbano e  
Desenvolvimento Sustentável  
Joinville e Região

ACLI  
Associação  
de Negócios Internacionais

AJORPEME

ACII

ACIMS

FACISCO

Apoio de Mídia

Modal Marítimo

BOLÉIA

TRANSVIAS

INFORMATIVO DOS PORTOS

REVISTA PORTUARIA  
& Economia & Negocios

Noticenter

Todo Logística & Comércio Exterior

comex

Mídia e Catálogo Oficiais

REVISTA  
Logweb

# Loran Mariano, da W6connect, fala sobre os vários eventos a serem realizados em 2020 no Brasil e as suas características

Loran Mariano é Managing Director da W6connect, empresa de mídia e eventos B2B (Business to Business) com sede em Londres que fornece aos líderes acesso a especialistas, consultoria acionável e colaboração peer-to-peer. A W6connect organiza eventos e programas de alta qualidade, orientados por conteúdo, que permitem que comunidades especializadas se conectem e compartilhem conhecimentos. É este o tema central desta entrevista especial concedida a Logweb.

Mariano também destaca que a W6connect providênciça experiências intensas de aprendizado e networking; reuniões exclusivas para tomadores de decisão seniores; insights provocatórios; soluções práticas; e tempo de qualidade com os contatos de alto nível de marcas reconhecidas e empresas fornecedoras de soluções que você deseja conhecer.

Pelo lado profissional, vale destacar que Mariano tem mais de 10 anos de experiência em funções combinando negociação, planejamento de negócios, vendas, pesquisa de mercado, conferências e gerenciamento. Ele tem um histórico comprovado de lançamento e crescimento estratégico de eventos em novos mercados, em várias regiões geográficas – Europa, EUA, América Latina e África – e em setores como manufatura, cadeia de suprimentos, RH, TI, energia, aviação, biomercados, seguros e infraestrutura, entre outros. Mariano trabalhou para grandes empresas de conferências globais, bem como pequenas e médias empresas inovadoras com uma perspectiva global (WTG e Faircount Media Group, entre outras).

## Quais os planos da empresa para o ano de 2020, no Brasil em específico.

Nós estamos em um momento de total crescimento e expansão com um foco total no Brasil para 2020.

Assim, realizaremos os seguintes eventos no país:

### • Manufacturing Summit Brazil (MSB).

3 de Março.

[www.manufacturingsummitbrazil.com](http://www.manufacturingsummitbrazil.com);

### • W6connect HR Summit.

15 de Setembro

[www.w6connecthrsummitbrazil.com](http://www.w6connecthrsummitbrazil.com);

### • Insurance Summit Brazil (ISB).

16 de Setembro.

[www.ebm-isb.com](http://www.ebm-isb.com);

### • Supply Chain Summit (SCS).

4 e 5 de Novembro.

[www.w6connect.com](http://www.w6connect.com).

Todos os nossos eventos acontecem no Hilton São Paulo Morumbi, em São Paulo, SP.

## Quais os cuidados que a W6connect toma ao criar um evento?

A nossa principal preocupação é sempre entender o mercado e também falar com os executivos mais importantes do país de uma forma bastante profunda para entender o que os deixa acordados de noite.

## Quais os diferenciais oferecidos pelo Supply Chain Brasil?

Os principais diferenciais são estudos de caso inéditos apresentados por executivos das maiores empresas do mundo e um networking inigualável com os principais tomadores de decisão em Supply Chain e Logística no Brasil.

## Quais as mudanças previstas para o evento brasileiro no ano de 2020?

O evento será um pouco maior (2 dias)



**Mariano: "A nossa principal preocupação é sempre entender o mercado e também falar com os executivos mais importantes do país de uma forma bastante profunda para entender o que os deixa acordados de noite"**

e crescerá um pouco também em relação ao número de participantes: em 2019 foram 250 participantes, para 2020 estamos esperando algo em torno de 300.

## Como a W6connect analisa o Supply Chain em termos mundiais?

A cadeia de suprimentos continua passando por níveis de mudança quase sem paralelo. As medidas mais antigas – produtividade, qualidade e serviço – ainda se aplicam, mas agora vemos a transformação digital pronta para mudar tudo. A cadeia de suprimentos se tornou cada vez mais uma função crítica para as empresas realizarem suas aspirações de negócios e é uma arma competitiva na economia digital moderna. Recursos avançados da cadeia de suprimentos podem suportar abordagens de negócios atuais mais eficientes e eficazes, bem como novos modelos de negócios que se traduzem diretamente em desempenho comercial tangível e mensurável.

## Como a W6connect pode colaborar com o desempenho do Supply Chain?

O papel da W6connect é de entender o mercado, criar conteúdo de alta qualidade com modelos inovadores e conectar o mercado.

## Como a W6connect estabeleceu parceria com a Logweb? Por que a Logweb foi escolhida? Quais os resultados?

Eu conheço a Logweb já faz alguns anos, através de outra empresa que eu trabalhava. Naquela época a Logweb era minha cliente, e sempre vi a Logweb com muita admiração e respeito pelo seu comprometimento com conteúdo e seu desejo de sempre entregar resultados a seus clientes.

Depois de trabalhar por mais de 10 anos nas principais empresas de mídia do Reino Unido eu decidi lançar a minha própria empresa no início de 2019 e escolhi a Logweb para ser a minha parceira exclusiva no Brasil no segmento de Logística e Supply Chain, tanto para eventos como webinars.

## Qual o papel do webinar nos dias de hoje?

O webinar é uma ferramenta poderosa para conectar empresas com seus principais mercados e audiências de uma forma rápida e objetiva. O webinar tornou-se uma maneira cada vez mais excelente de atrair clientes em potencial, comunicar-se com público específico e expandir seus negócios.

## Quais os benefícios/resultados do webinar?

O webinar permite que você: gere centenas de leads de vendas novos, direcionados, ativos e atraentes de todas as pessoas que se inscreveram para o evento, que têm um interesse autêntico e investido em seu tópico. Estes podem ser filtrados, criando uma lista de clientes em potencial e um pipeline de oportunidades futuras; gerar o máximo conhecimento da sua empresa/projeto/produto/tecnologia por meio de um multicanal e unidade global de marketing digital; educar e informar um público central de tomadores de decisão seniores de Supply Chain e Manufatura; reforçar e fortalecer sua identidade de marca; demonstrar sua empresa como líder e especialista na apresentação.

## Qual é o formato do webinar?

Um evento on-line dedicado, onde os participantes fazem login on-line da conveniência da sua mesa de trabalho, laptop, tablet ou

celular. Os participantes visualizam e escutam sua apresentação, postam perguntas "ao vivo" que você responde através de um painel de discussão que completa o webinar. Nós ativamos uma extensa campanha de marketing para impulsionar o número máximo de participantes para o evento.

## Como funciona o webinar?

O webinar é executado e gerenciado através de um parceiro de tecnologia de ponta. Um evento ao vivo com uma hora de duração com data e hora marcada. Seguem dois exemplos bem aceitos:

- Introdução pela Diretora de Conteúdo da W6connect;
- 40 minutos de palestra (incluindo slides e vídeos);
- 15 minutos para perguntas e respostas, ao vivo, moderadas pelo nosso editor.
- 25 minutos de apresentação proferida pela Diretora de Conteúdo da W6connect;
- 15 minutos conversando com o contratante, mostrando o estudo de caso;
- 15 minutos de perguntas e respostas.

Existe a opção de executar perguntas de "pesquisa" durante o webinar para avaliar o nível de engajamento do participante, onde todas as respostas serão capturadas para análise futura. O contratante receberá 100% dos registros dos participantes do webinar, observando leis de privacidade; relatório de análise que mostra o envolvimento de cada indivíduo no webinar, perguntas realizadas, etc.; e insights vitais para ações pós-evento. O webinar é promovido como um download que, posteriormente, pode ser aberto para um público mais amplo que possa se inscrever para assistir. O contratante que optar pela liberação receberá os registros dos participantes, sempre observando as leis de privacidade.

## Como a W6connect está atuando neste segmento, no mundo e no Brasil, particularmente?

Nós sempre acreditamos no poder do webinar como um acelerador de desenvolvimento de negócios e estamos certos de que podemos ajudar muitas empresas no Brasil a se conectar com suas principais audiências de uma maneira muito efetiva.

## Como funciona a parceria com a Logweb na questão do webinar?

Nossa parceria envolve tanto a criação de conteúdo junto as contratantes como a divulgação do Webinar para o mercado. [Logweb](#)

## PEÇAS DE REPOSIÇÃO PARA EMPILHADEIRAS E OUTROS EQUIPAMENTOS!

Do atendimento de **qualidade** à rápida entrega de seus produtos, a **TVH Brasil** se preocupa em oferecer um serviço de **excelência** a todos os seus clientes dentro e fora do país. Confira:

- Pneus
- Itens de Segurança
- Paletes
- Bancos
- Garfos
- Entre outros...



Estoque com mais de 30 mil itens.



Centros de distribuição em SP e SC.



Pieces a pronta-entrega.



Entrega rápida em até 24h\*.

\*De acordo com a localidade do destinatário.

## FAÇA SEU PEDIDO AGORA MESMO!

Acesse: [portal.tvh.com.br](http://portal.tvh.com.br)

Televendas: +55 (19) 3045-4251

# **Marbor Frotas Corporativas**

## **investe em locação de empilhadeiras**

*Empresa com mais de 25 anos de experiência em terceirização de frotas de veículos leves tem projeto audacioso para este novo segmento em 2020*

**C**om mais de 25 anos de experiência no mercado de locação de veículos leves, a Marbor Frotas Corporativas agora está investindo pesado no setor de empilhadeiras. A empresa inicia 2020 com um projeto audacioso de expansão deste novo segmento.

As máquinas são movidas a combustão e elétricas, de vários modelos, rebocadores e transpaleteiras para todos os setores. Há veículos de diferentes tipos para diversos fins, dependendo dos objetivos de cada empresa. “Nós estamos chegando com diferenciais neste mercado. Fizemos parcerias com os principais fabricantes e estamos focados nas necessidades específicas de cada cliente”, garante Renato Vaz, diretor-executivo da Marbor Frotas Corporativas.

Para entender essas necessidades citadas por Vaz, a companhia vai até o cliente com profissionais especializados para buscar detalhes do negócio e do tipo de serviço que ele prestará com as máquinas. “Temos uma equipe que visita a empresa e o local onde os veículos serão usados para entender qual empilhadeira é a mais adequada. É um trabalho de customização, que se tornou uma marca da Marbor”, conta Vaz.

Antes de entrar para este novo mercado, a Marbor Frotas Corporativas também fez um alto investimento em capacitação. “Para que o serviço funcione bem para nós e para os clientes, é fundamental que toda a equipe, desde o Comercial até a Manutenção, esteja preparada. É uma questão de segurança e de comprometimento, que para nós é prioridade”.

Todas as máquinas passam por manutenção constante, tudo para evitar que os clientes tenham contratemplos. “É importante que os equipamentos sejam seguros e confiáveis, para atingir o melhor desempenho”.

### **Sobre a Marbor Frotas Corporativas**

A Marbor Frotas Corporativas nasceu em 1994 como Marbor Locadora de Veículos e, em 2019, mudou seu posicionamento no mercado, chegando com uma nova denominação e o lançamento da campanha “Nós amamos problemas”, em que os colaboradores se tornaram “resolvedores”.

Especializada em terceirização de frotas de veículos leves, caminhões e empilhadeiras, a Marbor fez parcerias com grandes empresas, atuando, inclusive, nos mercados de transporte por aplicativo e carsharing, seguindo tendências mundiais.

Um dos grandes diferenciais da Marbor, reconhecido pelos próprios clientes, é o atendimento próximo, sem 0800 nem gravações eletrônicas, com soluções customizadas e pós-venda eficiente. ■



# CLARK investe em nova sede própria no Polo Tecnológico de Campinas, SP

**A** CLARK, uma das marcas mais importantes de empilhadeira do mundo, investiu em uma sede própria, transferindo todas as suas atividades para um novo complexo, situado no Polo Tecnológico de Campinas, SP. O local é um centro de excelência e está mais adequado aos processos do negócio, tornando-os mais ágeis. São mais de 25.000 m<sup>2</sup> de terreno e, em área construída, 4.500 m<sup>2</sup>, podendo atingir até 10.000 m<sup>2</sup> em projetos futuros de expansão.

“O investimento em um imóvel próprio reforça o compromisso de longo prazo da CLARK com o mercado brasileiro. Paralelo a isso, estamos também atendendo a um desejo da nossa rede de distribuição, que almejava ver a CLARK investindo na estratégia da retomada da produção no Brasil. Assim, com a nova fábrica vamos ter maior agilidade no atendimento, otimização logística e aceleração na estratégia de lançamento de novos produtos”, revela Carlos Ferreira, presidente da empresa.

Ele também informa que a nova operação permite estender a gama de produtos no Brasil, atendendo à crescente demanda por equipamentos mais produtivos, sustentáveis e com melhor custo de propriedade, contribuindo para melhorar a competitividade dos seus clientes em seus respectivos negócios. Além disso, o novo local vai permitir a otimização na logística das peças de reposição. “São mais de 13 mil itens de reposição e Campinas é o Centro de Distribuição de peças, o que garante o abastecimento dos pontos



**Ferreira:** “Com a nova fábrica vamos ter maior agilidade no atendimento, otimização logística e aceleração na estratégia de lançamento de produtos”

no Brasil”, reforça Ferreira. A CLARK atua no mercado brasileiro desde 1958 com as operações de vendas de máquinas e com uma rede de distribuidores composta por 14 empresas tradicionais no ramo de equipamentos, totalizando mais de 37 pontos de vendas, cobrindo todo o território nacional, além de suporte técnico e peças de reposição para a frota já existente no país. A companhia tem também forte presença global, incluindo fábricas na Coréia do Sul, China, EUA e Vietnã, sendo a 9ª maior fabricante de empilhadeiras do mundo.

Desde 2003, a empresa faz parte do grupo coreano Young An, que atua em mercados diversificados como ônibus, empilhadeiras, agroindústria, hotelaria, entidades sociais e outros. E o Brasil é um mercado tradicional para a CLARK, onde tem uma história importante durante todo seu período de atuação no mercado. logweb

/ Perfect Welding  
/ Solar Energy  
/ Perfect Charging

**Fronius**



**REDUZA ENERGIA, BATERIAS,  
TEMPO DE CARGA  
REDUZA CUSTOS  
COM CARREGADORES  
DE BATERIA FRONIUS**

Faça um estudo de redução de custo da sua empresa.

VENDAS.CARREGADORES@FRONIUS.COM

11 3563-3800

FRONIUS.COM.BR

# Novo CD da Ativa amplia capacidade de armazenagem e movimentação da empresa em 50%

Ocando nas áreas farmacêutica e de cosméticos, a Ativa Logística investiu mais de R\$ 10 milhões em um novo Centro de Distribuição, localizado no Condomínio CBSK, em Itapevi, SP, a apenas 2 km do anterior.

A estrutura conta com 15,5 mil metros quadrados, possibilitando ampliar a capacidade de armazenagem e movimentação da empresa em 50%. As atuais 10 mil posições-paletes saltarão para 15 mil e ainda há uma área de expansão que poderá chegar a 20 mil metros quadrados.

“A mudança vai nos permitir trabalhar em quatro frentes primordialmente: aumentar a nossa eficiência de atendimento, ampliar a produtividade e a rentabilidade operacional, conquistar mais clientes no setor farmacêutico e melhorar as condições de trabalho para nossos colaboradores”, conta Clóvis A. Gil, presidente da Ativa Logística.

De acordo com Luiz Correia, gerente de Operações Logísticas, o outro depósito era mais baixo em relação ao novo, o que fazia a empresa perder capacidade de armazenagem. “Além disso, o layout do espaço anterior dificultava a produtividade da mão de obra. Os clientes da área farmacêutica também solicitavam uma área climatizada, o que não era possível atender com a outra estrutura.” O novo CD conta com um local próprio para armazenagem de cargas que precisam ser mantidas entre 15 e 25 graus.

A estrutura deverá registrar mais de 1,3 milhão de unidades de produtos, 100 mil caixas movimentadas e 25 mil notas fiscais expedidas mensalmente.



Clóvis A. Gil, presidente da Ativa, e sua esposa, Miriam Gil, inauguraram oficialmente o novo CD em dezembro (1). A estrutura, localizada no Condomínio CBSK, em Itapevi, SP, conta com 15,5 mil metros quadrados (2). As atuais 10 mil posições-paletes saltarão para 15 mil e ainda há uma área de expansão (3)

Com a entrada de novos clientes, estima-se um crescimento de 15,1% no faturamento nas temporadas 2019 e 2020 sobre os R\$ 300 milhões faturados de 2018.

Os medicamentos deverão representar 40% do volume movimentado no local, atrás apenas dos cosméticos, que corresponderão a 50%, as duas principais áreas de atendimento da Ativa. Material gráfico, com 15%, e insumos farmacêuticos, equipamentos e materiais de saúde e alimentos, cada um com 5%, vêm logo a seguir. O evento de inauguração aconteceu em dezembro último, e contou com palestra de Wilson Borges, presiden-

te da Natulab Farmacêutica, uma das clientes da Ativa que serão beneficiadas com a nova estrutura. A Natulab é a quinta maior empresa farmacêutica no segmento de medicamentos isentos de prescrição médica, entre eles, o Floratil, tendo uma linha de 300 SKUs e movimentando 15 milhões de unidades ao mês. “A Ativa entrega nossos produtos aos distribuidores em todo o Brasil. O novo CD, que tem espaço maior e conta com recursos tecnológicos, irá oferecer mais qualidade na logística e agilidade na entrega”, contou Borges. Durante sua palestra, ele falou sobre a perspectiva positiva para o setor farmacêutico nos próximos anos.

## Condomínio

O Condomínio CBSK, administrado pela Retha, possui uma estrutura de última geração, com estação de tratamento de água e reservatório para água de reúso, permitindo uma redução de até 70% no consumo, bem como iluminação em LED, que garante eficiência acima de 50%. É o primeiro do setor de condomínio industrial e logístico no Brasil a usar a tecnologia GPON (Gigabit Passive Optical Network) para tratar internet, telefonia, vídeo e multimídia no mesmo cabo óptico, gerando redução de 25% ou mais nos investimentos em projeto e construção em comparação com uma rede tradicional em par metálico.

## Outras mudanças

Antes de inaugurar o CD em Itapevi, a Ativa Logística investiu também em duas importantes unidades com a mudança de endereço para ampliar a capacidade de atendimento às indústrias farmacêuticas e de cosméticos em suas respectivas regiões. A filial de São José do Rio Preto, no interior de São Paulo, ganhou uma área 100% maior em comparação ao armazém anterior. A de Pouso Alegre, em Minas Gerais, ganhou um espaço 45% maior em

relação ao empreendimento anterior.

A mudança de endereço em ambas as filiais, segundo Marcelo Azevedo, gerente Nacional de Operações, é decorrente do crescimento das operações regionais verificado especialmente nos dois últimos anos. "A filial de São José do Rio Preto tem registrado um crescimento contínuo de 20% nos últimos dois anos e estamos nos adequando para aumentar ainda mais a capacidade de atendimento e a qualidade de nossos serviços na região", afirma. Segundo ele, entre janeiro e setembro de 2018 foram movimentadas na filial de São José do Rio Preto cerca de 8 mil toneladas. No mesmo período de 2019, esse volume subiu para 11 mil toneladas e a estimativa é de que ele chegue a 18 mil em 2020, especialmente com medicamentos e cosméticos. Em Pouso Alegre, a movimentação de produtos entre janeiro e setembro de 2018 foi de 2,5 mil toneladas de produtos. Esse volume saltou, nos primeiros nove meses de 2019, para 7 mil toneladas e espera-se atingir 15 mil toneladas em 2020. "Esses números nos dão uma média de 25% de crescimento em toneladas. E queremos crescer ainda mais para atender a estratégia de expansão da Ativa Logística e de seus negócios." [logweb](#)

## Trans Model

Adquirida em 2016 pela Ativa Logística, a Trans Model Air Express completou 30 anos em dezembro. A companhia, que fechou 2018 com um volume de 42% maior de carga transportada, totalizando 750 toneladas de produtos, e crescimento no faturamento da ordem de 58%, finalizou 2019 com crescimento de 50%.

"O aéreo é um modal que tem por característica agilidade, segurança e praticidade. É a melhor opção para produtos que exigem transporte rápido e muitas vezes em regiões fora dos grandes centros, como os medicamentos", explica Clóvis A. Gil, presidente da Ativa Logística. Hoje, cerca de 70% dos produtos transportados pela Trans Model são de perecíveis. Desse total, praticamente 90% são medicamentos.

Ao longo dos últimos três anos, a Trans Model vem se preparando para um plano de crescimento sustentável que prevê chegar à maturidade em 2020. Desde 2018, os processos estão sendo reestruturados para consolidar a integração das áreas de apoio (RH, Financeiro, Compras, etc) da Trans Model à Ativa Logística, aproveitando as sinergias e oportunidades de otimização de custos. "Renovamos 60% da frota, reformulamos e efetivamos as políticas comerciais. Agora é fomentar o crescimento de forma estruturada, com efetiva qualidade nos negócios em 2020", expõe Ricardo Henrique, gerente comercial da Trans Model.



# LAMORIM

EMPILHADEIRAS E PLATAFORMAS AÉREAS

### Locação de:

**Empilhadeira à combustão  
de 1.8t até 45t;**

**Empilhadeiras elétricas retráteis  
e contrabalançadas;**

**Transpaleteiras elétricas;**

**Transpaleteiras elétricas patoladas;**

**Rebocadores elétricos;**

**Plataformas aéreas  
articuladas e tesoura;**

**Telemanipuladores.**



Movimentando o Nordeste

[www.lamorim.com](http://www.lamorim.com)

**(71) 3394-1477**

Lote 04, Quadra 06 - CIA/SUL

Simões Filho/BA

## NTC&Logística

A Associação Nacional do Transporte Rodoviário de Cargas – NTC&Logística elegera Francisco Pelucio como novo presidente. O ex-diretor financeiro comandará a entidade no próximo triênio, sucedendo José Hélio Fernandes, que a presidia desde janeiro de 2014. Pelucio iniciou sua gestão em 1º de janeiro último e tem o empresário e atual presidente da FETRANS-CARGA, Eduardo Rebuzzi, como vice-presidente.

## ID Logistics

A executiva Rosa Amador assumiu a Diretoria de Desenvolvimento de Negócios e Inovação da filial brasileira do Grupo ID Logistics. Além das áreas Comercial, Marketing e Comunicação, Rosa irá liderar a área de Inovação do Operador Logístico. Ela reúne 30 anos de experiência em vendas consultivas de serviços em Operadores Logísticos nacionais e multinacionais, tendo passagens pela Golden Cargo, FM Logistic, syncreon, TNT, Grupo Santos Brasil, DHL e FedEx. A nova diretora é graduada em Comércio Exterior pela Faculdades Associadas de São Paulo – FASP.

## SETCESP

Como parte do processo de profissionalização que o SETCESP – Sindicato das Empresas de Transportes de Carga de São Paulo e Região está desenvolvendo, a entidade anunciou Ana Carolina Ferreira Jarrouge para o cargo de presidente executiva. Ela conduzirá o Sindicato de acordo com as diretrizes estabelecidas pelo Conselho Superior e de Administração que continua sendo presidido por Tayguara Helou. Ana Carolina é formada em Direito, com especialização em Relações do Trabalho, e tem MBA em Gestão de Pessoas pela FGV – Fundação Getúlio Vargas.

## DAF Caminhões Brasil

Lance Walters assumiu a posição de presidente da DAF Caminhões no Brasil, no lugar de Carlos Ayala, que retorna ao México como diretor geral adjunto Comercial da Kenworth, marca americana de caminhões do Grupo Paccar. O novo presidente se reportará a Michael Kuester, que passa à posição de vice-presidente para a América do Sul, no Board do Grupo Paccar. Walters é graduado em Engenharia Mecânica pela Universidade de Cincinnati, e cursou um MBA na Universidade North Texas.

## Comfrio

A Comfrio, especializada em logística de armazenamento refrigerado para cadeias de alimento e agronegócio, anuncia Sidney Catania como seu novo CEO. O executivo, que era CFO da empresa há quatro anos, é economista pelo Mackenzie, com MBA em Controladoria pela USP, e acumula mais de 30 anos de experiência na área de Finanças.

## Grupo Máxima

O Grupo Máxima, holding de empresas de tecnologia para a cadeia de abastecimento, anuncia Rafael Martins como novo CEO. O executivo será responsável direto por todas as operações do grupo, que englobam as empresas Máximatech, Onblox e LifeApps, onde atuou como CEO nos últimos dois anos. Formado em Tecnologia da Informação pela Universidade Estadual de Goiás (UEG) e pós-graduado em Qualidade de Software pela Universidade Católica de Goiás (UCG), Martins vai suceder o fundador da companhia, Wagner Patrus, que passa se dedicar exclusivamente ao conselho de administração da holding.

## anúncios

Bauko .....	11
Camso Brasil .....	17
CLARK .....	7
Empicamp .....	37
Fronius .....	47
GKL .....	35
Global Power .....	31
Golgi .....	25
Intermodal .....	39
KION .....	14 e 15
L Amorin .....	49
Lift Tek .....	23
Logistique .....	43
Marbor .....	46
Modern Logistics .....	5
Modular .....	13
Retrak .....	3ª Capa
Tegma .....	4ª Capa
Toyota .....	2ª capa
TVH .....	45
Versus .....	27
W6Connect .....	21
Webnar .....	28 e 29

# EMPILHADEIRAS

Por que  
**COMPRAR**  
se você pode  
**ALUGAR?**



## LINHA COMPLETA DE PRODUTOS

Transpaleteira  
elétrica  
**2,7t**



Empilhadeira  
elétrica retrátil  
**2,0t**



Empilhadeira  
elétrica  
**2,0t**



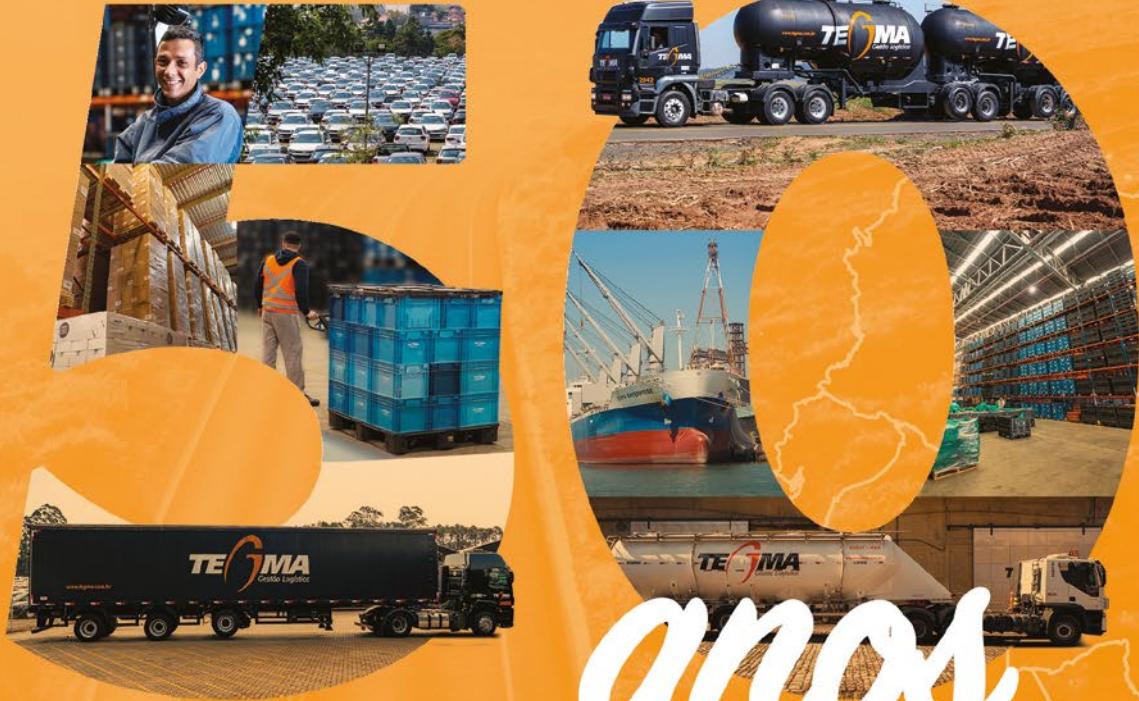
Empilhadeira  
combustão  
**2,5t**



Empilhadeira Linde  
até **18,0t**



Retrak®



# EXPERIÊNCIA QUE ATRAVESSA FRONTEIRAS

A Tegma completa meio século de história. Uma história baseada na valorização das pessoas, em parcerias duradouras e na melhoria da qualidade de vida da sociedade.

Cruzando cidades, estados e países, realizamos mais que serviços. Nós entregamos soluções que ajudam a tornar os sonhos dos nossos clientes realidade!



[www.tegma.com.br](http://www.tegma.com.br)

Siga a Tegma nas redes sociais:



/tegmagestaologistica

